

**УДК
ББК**

СОСТАВЛЕНИЕ И ОБЩАЯ РЕДАКЦИЯ:

П. З. Бостонова - к.п.н, профессор, зав. кафедрой «Экономическая журналистика и реклама» Кыргызского технического университета им. И. Раззакова;

РЕЦЕНЗЕНТЫ:

З. И. Кудабает - д.э.н., к.ф.-м.н., профессор, заслуженный экономист Кыргызской Республики, руководитель программы «Экономика» в Американском университете в Центральной Азии;

А. А. Асанова - к.ф.н., доцент, декан факультета журналистики и информационных систем Бишкекского гуманитарного университета;

Раица Жума к. - к.э.н., доцент, зав. кафедрой экономики и бизнеса Кыргызского технического университета им. И. Раззакова.

МЕНЕДЖЕР ПРОЕКТА:

Б. Ураимова - менеджер по связям с общественностью Международного делового совета Кыргызстана.

ДИЗАЙН МАКЕТА: А. Ж. Абдраимов

Допущено Министерством науки и образования Кыргызской Республики в качестве учебного пособия для студентов высших учебных заведений.

Рекомендовано Методическим советом Института управления и бизнеса и Ученым советом Кыргызского государственного университета им. И. Раззакова в качестве учебного пособия для студентов высших учебных заведений.

О Освещение экономических тем в средствах массовой информации (экономическая журналистика): Учеб. пособие для вузов. Практикум / Под. ред. П. З. Бостоновой. – Б.: 2009. – 132 с.

ISBN

В практикуме приведены примеры «хороших» и «плохих» публикаций на экономические темы, даны рекомендации, задания и упражнения на совершенствование навыков написания статей на темы экономики. Практикум является неотъемлемой частью учебного пособия. Данное учебное пособие - первая в истории Кыргызской Республики попытка создать инструмент обучения экономике будущих журналистов. Это коллективный труд известных в республике экономистов и преподавателей журналистики, которые задались целью изложить важные экономические знания простым, доступным языком в ракурсе интересов средств массовой информации. Пособие состоит из двенадцати тем, актуальных для экономического развития Кыргызстана. При этом каждая тема содержит теоретические основы вопроса, исторический экскурс, анализ современных проблем и, частично, описание перспектив. Пособие сопровождается дополнительными материалами: методическим материалом для преподавателя, практикумом для студентов и глоссарием. Учебное пособие рассчитано на студентов старших курсов факультетов журналистики.

Все авторские права защищены. При полном или частичном использовании материалов сборника ссылка на источник обязательна. Просьба проинформировать издателя о фактах использования по электронной почте nadya.dobretsova@gmail.com

Пособие создано и опубликовано в рамках Проекта «Лаборатория экономической журналистики», реализованного Международным деловым советом Кыргызстана (МДС) на средства Организации сотрудничества и безопасности в Европе (ОБСЕ).

Л

ISBN

**УДК
ББК**

© МДС, 2009

© ОБСЕ, 2009

© Бостонова П.З., 2009

Содержание

Введение	
Глава I. Базовые понятия об экономике	<i>Кемал Измайлов</i>
Глава II. Денежно-кредитная политика в Кыргызской Республике	<i>Алтынай Айдарова</i>
Глава III. Как писать о государственном и местном бюджетах?	<i>Эмиль Абдыкалыков</i>
Глава IV. Государственный внешний долг	<i>Дамир Эсеналиев</i>
Глава V. Внешнеэкономическая деятельность - основа экономического роста	<i>Мурат Суюнбаев</i>
Глава VI. Энергетика - индустриальное сердце Кыргызстана	<i>Кемал Измайлов</i>
Глава VII. Отрасль связи - локомотив экономического роста	<i>Олег Жеребко</i>
Глава VIII. Информационные технологии	<i>Олег Жеребко</i>
Глава IX. Управление муниципальной собственностью и роль средств массовой информации	<i>Улара Нарусбаева, Надежда Добрецова</i>
Глава X. Промышленные судьбы Кыргызстана: градообразующие предприятия и горнодобывающая промышленность - основа урбанизации	<i>Мурат Суюнбаев</i>
Глава XI. Что такое фондовый рынок?	<i>Нурбек Элебаев</i>
Ключи к некоторым заданиям	

Введение

Вам предложили сотрудничество в деловом издании. Что вы должны уметь? Какие особенности имеет бизнес-журналистика? Как писать для деловой газеты? В этом вам поможет настоящий Практикум. Он составлен на основе базового учебного пособия «Освещение экономических тем в средствах массовой информации (экономическая журналистика)» и является его неотъемлемой частью. Практикум преследует цель – помочь студенту выработать практические навыки и умения написания журналистских материалов в разных жанрах для различных типов деловых изданий.

Взгляните на два коротеньких текста.

1. «В этом году в Кыргызстане запущен первый национальный проект «Камбар-Ата-2». Предполагается, что ГЭС сдадут в эксплуатацию через два года».

2. «В этом году в Кыргызстане запущен первый национальный проект «Камбар-Ата-2». На реализацию проекта выделено более 90 млн. бюджетных сомов. Все строительство обойдется стране в один миллиард сомов, окончание строительства запланировано на май 2009 года».

Речь идет об одном и том же событии. Но разница заметна сразу: в первом случае – информация, предназначенная для вечерней газеты, а во втором – для деловой. При одном и том же объеме текста читатель последней узнает больше: сведения в ней конкретны и точны. Второй текст отличается деловой лексикой.

На любой факт или событие деловой журналист должен смотреть глазами читателя: менеджера или финансиста, специалиста по недвижимости или персоналу. Одно и то же событие читатели разных деловых изданий видят каждый по-своему. Обанкротилось крупное производственное объединение. Финансиста интересует судьба долгов его фирме, менеджера по недвижимости – возможность продажи и цена объекта, держателя акций – то, сколько он сможет получить от их реализации. Интерпретация факта или события весьма зависима от того, в каком именно деловом издании вы работаете.

Очевидно, что в бизнес-издания надо писать по-особому.

В Практикуме даны задания и упражнения ко всем темам базового пособия. Каждое практическое занятие начинается с анализа и разбора экономических публикаций на предмет выявления неточностей и журналистских ошибок. Даются краткие рекомендации по деловой журналистике. В темах выделены наиболее актуальные для освещения вопросы.

Задания пошагово ориентируют на написание того или иного жанра журналистского материала.

Написанные вами статьи после обсуждения в группе могут быть рекомендованы к опубликованию в общественно-политической газете или специализированном издании.

Общие рекомендации по экономической журналистике

1. Не писать о том, чего не понимаешь.
2. Не использовать термины и понятия, смысла которых не понимаешь.
3. Если цитируешь эксперта, который использует такие термины, попытайся выяснить у него, понимает ли он их. Если нет - найди другого эксперта. В статье обязательно дай ссылку на конкретного эксперта и время получения от него информации. Укажи условия, в которых эта информация была получена (например, в разгар конфликта между конкурентами...)
4. Учитывать, что пассаж типа «многие эксперты полагают» - способ уйти от ответственности за безответственное утверждение, который так и воспринимается коллегами.
5. Титулованный эксперт или чиновник может быть некомпетентен или просто неграмотным. Но пренебрегать цитатами эксперта не стоит - это может быть интересно читателю. А помнить об этом - стоит.
6. Не поддаваться пиар-кампаниям. Анализируя тему, где информация или комментарии исходят от заинтересованных сторон, стоит как можно четче понять суть заинтересованности и способ искажения.
7. Проверять понятия. Не путать импорт с экспортом, а торговый оборот с продажами.
8. Проверять числа. Не путать миллионы с миллиардами.
9. Для лучшего восприятия численные значения лучше писать не прописью (десять), а цифрами (10).
10. Проверять арифметику. Всегда выяснять, о каких единицах измерения идет речь и о процентах от чего.
11. Доли в чем-то (например, в торговом обороте) в сумме должны составлять 100%.
12. Раскрывая тему, констатировать факты, освещая мнение различных сторон и участников темы.
13. Не высказывать собственного мнения и собственных выводов, оставляя это читателю.

Базовые понятия об экономике

Задание 1.

С помощью Матрицы индикаторов мониторинга и оценки реализации Стратегии развития страны на 2007-2010 годы выберите несколько индикаторов, характеризующих макроэкономические показатели, и попробуйте разобраться в причинах их динамики.

Задание 2.

Рассмотрите принятые меры правительства по выполнению любой из своих экономических функций и охарактеризуйте результаты их деятельности.

- Оцените действия правительства в период обострения продовольственной проблемы с позиции развития рыночных механизмов.

- Оцените действия правительства в период обострения энергетической проблемы с позиции развития рыночных механизмов.

- Охарактеризуйте текущую денежно-кредитную политику Национального банка.

Задание 3.

Кому вы адресуете следующие вопросы?

А) В Стратегии развития страны сказано, что основными факторами, повлиявшими на экономический рост в последние годы, были устойчивый рост экономики в странах – основных торговых партнерах, рост частного потребления, устойчивость коэффициента инвестирования, повышение устойчивости бюджета и уровня фискальной мобилизации. Как может измениться действие перечисленных факторов в период нестабильности мировой экономики, и какими будут результаты для Кыргызстана?

Б) Кыргызстан по рейтингу конкурентоспособности занимает 199 место (2007 г.). Сообщите о динамике таких показателей, как производительность труда и фондоотдача в ключевых отраслях экономики.

Задание 4.

Составьте вопросы для чиновников, от которых зависит решение проблемы. Поработайте с архивами газетных и журнальных публикаций по данной тематике и проблематике.

Задание 5.

Подготовьтесь к интервью на выбранную тему (тип, модель интервью, выбор темы и собеседника – произвольно). Точно сориентируйтесь, кого вы будете опрашивать, учитывайте степень компетенции интервьюируемого и его временные возможности, статус, социально-психологические характеристики как представителя группы, гендерные характеристики. Составьте перечень примерных вопросов, которых вы будете придерживаться в ходе беседы, расположите их в логической последовательности.

Задание 6.

Подумайте над заголовком. Напишите обобщающий лид.

Постройте логическую схему будущей статьи. Лид, некоторая информация, раскрывающая подоплеку, а затем список (перечень) более или менее равнозначной информации.

Глоссарий

1. Добавленная стоимость.

Добавленная стоимость - это стоимость, созданная в процессе производства на данном предприятии и охватывающая его реальный вклад в создание стоимости конкретного продукта, т.е. заработную плату, прибыль и амортизацию. Поэтому стоимость потребленных сырья и материалов, которые приобретались у поставщиков и в создании которых предприятие не принимало участия, в добавленную стоимость произведенного данным предприятием продукта не включается.

Иначе говоря, добавленная стоимость - это валовая продукция предприятия (или рыночная цена выпущенной продукции) за минусом текущих материальных издержек, но с включением в нее отчислений на амортизацию (так как основные фонды предприятия принимают участие в создании новой стоимости производимой продукции).

Эти величины добавленной стоимости при суммировании их по всем отраслям и производствам и дают итоговые показатели ВВП, свободные от повторного счета. В Системе Национальных Счетов в состав добавленной стоимости включаются амортизация, заработная плата, прибыли корпораций и некорпорированных предприятий, полученная ими рента, процент на ссудный капитал, а также так называемые чистые налоги или чистый экспорт.

2. Паритет покупательной способности.

Паритет покупательной способности: покупательная способность некоторой суммы на рынке одной страны должна быть равна покупательной способности этой же суммы на рынке другой страны, если перевести данную сумму по текущему обменному курсу в иностранную валюту. Например, если единица товара стоит в Кыргызстане 30 сом, а в США - 2 доллара, то курс сома к доллару должен составлять 15 сом за доллар.

3. Косвенные налоги.

Косвенные налоги - налоги на товары и услуги, устанавливаемые центральными и местными органами власти в виде надбавок к цене товаров или тарифу на услуги и не зависящие от доходов налогоплательщиков. Производители и продавцы выступают в роли сборщиков косвенных налогов, уполномоченных на то государством, а покупатель становится плательщиком косвенного налога. Наиболее распространены косвенные налоги в виде акцизов, налога с продаж, пошлин, таможенных сборов.

4. Монополизация рынка.

Ситуация в экономике, когда один или несколько крупных производителей или продавцов обладают на рынке подавляющим преимуществом в производстве и сбыте определенного ассортимента товаров, что приводит к монополизации цен и установлению диктата на рынке.

5. Эластичность соотношения цен и заработной платы.

Эластичность — степень реакции одной экономической величины на изменение другой. Эластичность соотношения цен и заработной платы измеряется относительным (в процентах, долях) изменением величины одного показателя при изменении другого на один процент.

6. Учетная ставка.

Учетная ставка - ставка процента, под который Национальный (центральный) банк страны предоставляет кредиты коммерческим банкам. Чем выше учетная ставка центрального банка, тем более высокий процент взимают затем коммерческие банки за предоставляемый ими клиентам кредит и наоборот.

7. Рыночная власть

Это способность продавца влиять на уровень цены продаваемого им товара, возможность найти покупателей как по более высокой, так и по более низкой цене.

Автор: К. Измайлов

Денежно-кредитная политика в Кыргызской Республике

Задание 1.

Ознакомьтесь с рекомендациями.

Зачастую печатные материалы, касающиеся темы денежно-кредитной политики либо искажены, либо материалы слишком наполнены «эмоциями» и содержат минимум экономической информации.

При подготовке материалов по экономической тематике нужно четко знать, на какую читательскую аудиторию ориентировано издание. Если информация готовится для экономических агентов, оперирующих на рынке, как коммерческие банки, инвесторы и другие, то «эмоциональные» статьи не несут много полезного. Их больше интересует, какие действия будут предприняты НБКР и правительством и на что будет ориентирована их будущая политика.

1. Четко знать интересы аудитории, на которую ориентировано издание. К примеру, содержание статей бизнес-изданий отличается сухостью изложения и четким перечислением фактов, указанием широкого диапазона количественных значений.

2. Ссылаться на первоисточник информации. К примеру, первоисточником фактической информации по инфляции и ряда других макроэкономических показателей является Национальный статистический комитет. С прогнозами все обстоит несколько иначе. Прогнозы могут готовиться и озвучиваться различными лицами, институтами, государственными органами. Однако необходимо в этом вопросе помнить, что уровень профессиональной подготовки у сотрудников различных учреждений варьируется и возможно имеет смысл цитировать прогнозы не каждого учреждения, а тех, что более компетентны и обладают большей информацией.

3. При перечислении количественных показателей всегда указывать, за какой период данные.

4. Самой большой ошибкой является попытка построения причинно-следственных связей происходящих в экономике процессов при отсутствии специального образования. Если рассматривать лучшие зарубежные издания, то можно отметить, что в них очень мало такого рода оценок, большинство материалов носят констатационный характер. Нужно помнить, что в экономике все взаимосвязано.

5. Нельзя пропускать отдельные слова из экономических терминов, так как смысл совершенно может измениться. Крайне важно переспрашивать или просить пояснить непонятные термины или показатели.

6. Четко отмечать, какого рода данные озвучиваются – предварительные или окончательные. Если предварительные, то желательна ссылка по состоянию на какую дату.

Задание 2.

Ознакомьтесь с анализом отдельных статей, касающихся ДКП. Обратите внимание на текст в скобках, выделенный экспертом.

Пример 1. Эта статья является типичным примером отечественной экономической журналистики. Статья неплоха. Однако хотелось бы отметить, что у Министерства экономического развития и торговли КР есть круг своих, определенных законом, полномочий, в число которых инфляция не входит.

Акылбек Жапаров: В Кыргызстане ожидается снижение темпов инфляции

«В Кыргызстане до конца 2008 года ожидается снижение темпов инфляции», - заявил в минувшую пятницу, 12 сентября, министр экономического развития и торговли КР Акылбек Жапаров на приеме у президента Курманбека Бакиева.

В частности, глава ведомства отметил, что в августе темпы инфляции снизились на 0,3

процента, составив 14,8 процента (не указано за какой период). Причиной этих процессов стало сезонное снижение цен на продовольственные товары.

По данным Акылбека Жапарова (некорректная ссылка на источник данных. Более корректно было бы указание Национального статистического комитета.), предоставление услуг в Кыргызстане в августе подорожало на 2,6 процента. В том числе стоимость жилищных услуг, воды, электроэнергии, газа - на 6 процентов, услуг гостиниц и ресторанов - на 6,1 процента, услуг связи - на 1,6 процента, транспортных услуг - на один процент, услуг здравоохранения - на 0,9 процента, образовательных услуг - на 0,6 процента.

По прогнозам главы МЭРТ, инфляция по итогам 2008 года не превысит 20-22 процентов. Положительное влияние окажет политика МЭРТ и Нацбанка (было бы полезно более конкретное указание, какой именно политики), а также снижение мировых цен на нефть и зерно, отрицательное - рост тарифов на коммунальные услуги и энергоносители.

Пример 2. Ниже пример статьи, ориентированной на информирование экономического сообщества о происходящих изменениях в экономике. Представленная информация констатирует факты и освещает возможное направление политики на будущий период.

Объем средств на аукционе РЕПО установлен в размере 300 млрд. руб.

Максимальный объем денежных средств, предоставляемых на первом аукционе прямого РЕПО, 23 сентября 2008г. установлен в размере 300 млрд. руб., сообщил Банк России.

В результате общий объем заключенных сделок на аукционе РЕПО составил 76 млрд. 937,11 млн. руб. Средневзвешенная ставка РЕПО составила 7,15% годовых.

Срок РЕПО (календарные дни между исполнением первой и второй частей сделки прямого РЕПО) - 1 день. Исполнение второй части РЕПО - 24 сентября.

Напомним, что в понедельник максимальный объем денежных средств, предоставляемых на первом аукционе прямого РЕПО, был установлен в размере 400 млрд. руб.

При этом первый заместитель Банка России Алексей Улюкаев не исключал увеличения объема сделок прямого однодневного РЕПО до 700-800 миллиардов рублей.

Как сообщил А. Улюкаев в интервью радиостанции «Эхо Москвы» в конце прошлой недели, его ведомство имеет «немало других инструментов». «Не у всех банков в активах есть качественные залоговые активы. Если у тебя были большие издержки и ты не можешь их покрыть за счет низкодоходных, но качественных активов, ты держишь в портфеле высокодоходные, но менее качественные активы. Эти банки к нам за РЕПО прийти не могут», - отметил чиновник.

По словам А. Улюкаева, в случае отсутствия у банков государственных облигаций или надежных коммерческих заемщиков, ЦБ может предоставить средства под залог нерыночных активов на срок до 180 дней.

Источник: РБК

Пример 3.

Министр экономразвития Акылбек Жапаров считает, что в Кыргызстане налицо оживление экономики! И смотрит в будущее с оптимизмом

Не исключено, что он в чем-то прав. Впереди еще почти вся осень, а она всегда считалась благоприятным периодом. Значительно падает спрос, а вместе с ним и цена на топливо, ведь в сентябре иссякает поток туристов и в основном заканчивается уборочная страда, подсчитывают барыши игроки туристической индустрии, оживает торговля, сельчане начинают сбывать урожай.

А тут еще и достаточно неожиданные цифры прошедших восьми месяцев. Еще весной многие предполагали, что инфляция к концу года дойдет до 30 процентов, а самые отъявленные пессимисты были уверены, что она и вовсе перевалит за этот рубеж. Но вот Акылбек Жапаров теперь пробует доказать свое: инфляция к концу года не преодолеет даже 20-процентного показателя. Его бы устами да мед пить!

Причиной тому якобы антикризисные меры, предпринимаемые Нацбанком и правительством. Как resulta, на сегодняшний день все сферы экономики могут похвастаться ростом. В отстающих только два сектора - строительство и энергетика. Причем о последней он даже не захотел говорить, мол, и так все сами видите. Да и насчет строительства даже ребенок знает, что это последствия кризиса в ипотечном кредитовании.

Но тем не менее министр убежден, что на окончательных итогах текущего года падение в этих секторах не отразится и страна получит прирост ВВП в 7-8 процентов. Хотелось бы разделить позитивный настрой госчиновника, но мы пока спешить не будем. В оценках результатов экономической деятельности страны за 2008 год гораздо умнее будет прислушиваться к мнениям

независимых экспертов, а они не столь бравурны, (такое утверждение требует указания данных этих экспертов для более полного освещения вопроса) как у Акылбека Жапарова.

Оно и понятно, ведь госчиновник в первую очередь будет говорить то, что выгодно правительству, которое он представляет, и как лицо заинтересованное, он никогда не сможет дать сколько-нибудь значительных гарантий правдивости приведенной им статистики. Главное, что есть возможность создать временную иллюзию о некоем благополучии. И еще главнее то, что на лжи министра не поймаешь, ведь у него в запасе есть и пессимистичный прогноз, на который он, скорее всего, и сошлется в конце года.

Если кто сомневается в этом прогнозе, можем даже поспорить...

Пример 4. Типичная статья, наполненная «эмоциями» и ориентированная не на специалистов - экономических агентов, а на публику в целом.

Если завтра кризис. Доживет ли Кыргызстан до...

Мировой экономический кризис подбирается к порогу нашего дома. Ожидается небывалый рост инфляции (результатом такого рода комментариев может стать усиление инфляционных ожиданий населения). Чаша сия не минует никого.

О желаемом и возможном

Не зря говорили: стоит американской экономике чихнуть, гриппом заболевает весь мир. Судя по диагнозу, легкой формой простуды не обойдется, все более серьезно. Хотя многие еще не совсем отчетливо понимают, что же на самом деле происходит. Тем не менее делаются робкие попытки просчитать исход кризиса хотя бы на ближайшую перспективу. А он для всех разный. Один сценарий для Америки. Другой для Европы. Иной для Китая, России и стран третьего мира.

Для бедных стран, увы, свет в конце тоннеля забрезжит лишь в том случае, если США наведут у себя мало-мальски порядок с бухгалтерией, сведя дебет с кредитом. Понятно, что процесс этот не одномоментный. Уж слишком много в Штатах накопилось так называемых плохих активов, ничем в сущности не обеспеченных. Видимо, поэтому знакомый нам финансист Джордж Сорос предупреждает миру коллапс, аналогов которому не было, по меньшей мере, последние полвека.

Если он прав, то перспективы вырисовываются отнюдь не радужные. Здесь важно, как поведет себя доллар. Начнет дешеветь - строительные и финансовые корпорации США разорятся; на минус сработает заокеанская экономика, значит, жди ухудшения самочувствия всех без исключения стран мира (такого рода заключения требуют четкого знания всей ситуации и наличия специальных знаний). Кроме того, вопрос обменного курса очень спорный. В чем это может конкретно выражаться? Бесспорно, замедлятся темпы экономического роста. Начнет падать покупательная способность населения, люди станут меньше покупать товаров и услуг. Ипотека станет не по карману даже среднему классу. Дешевые и долгие кредиты, которые оживляли деловую активность, станут недоступными. А без кредитных линий ждать темпов роста в промышленности не приходится. Раз так, то и ВВП будет расти куда медленнее, чем ожидалось. Но и это не самое страшное. Спад производства и нехватку дешевых кредитов пережить можно. Но мировое финансовое нездоровье отразится на уровне жизни обывателей, привыкших к стабильности цен. Инфляция не дремлет.

Простые жители почувствуют кризис ликвидности через дороговизну продуктов питания. (Связь как раз таки обратная: повышение цен приводит к снятию накоплений из банков, а последние в этом случае могут испытывать проблемы с ликвидностью. По данному пункту хочется отметить, что было бы лучше, если бы автор не пытался делать такого рода комментарии. Если же автор имеет в виду другое, то, возможно, не совсем корректное использование терминов). А голод, как известно, не тетка. По оценке специалистов, растущая инфляция во многом экспортированная, то есть привнесенная извне. (В случае, если инфляция во многом экспортирована, а основными торговыми партнерами КР являются РК, РФ и Китай, то вывод должен быть противоположным, так как инфляция в этих странах по итогам 2007 года ниже, чем у нас).

И это не удивительно: дешевеет бакс - цены на товары и услуги в США растут (при снижении курса доллара США, происходит два изменения цен: рост цен на импортированную продукцию и снижение цен на отечественную продукцию. Указанное - это скорее не причинно-следственная связь, а одновременные тенденции). Это автоматически ведет к удорожанию продуктов и товаров во всем мире. К концу 2007 года стоимость тонны пшеницы доходила до 1000 долларов, хотя не так давно за нее давали не больше 400. Налицо причинно-следственная связь инфляции и начавшегося финансового кризиса. (Хочется согласиться, что взаимосвязь между этими двумя явлениями есть. Однако если посмотреть развитие стран по всему миру, то результаты этой связи кардинально отличаются. Это еще один аргумент в пользу более комплексного рассмотрения вопроса).

Падение курса \$ по отношению к мировым валютам привело также и к скачку цен на нефть (110 долларов за баррель), золото (1000 долларов за тройскую унцию). **(Динамика цен на сырье обусловлена многими факторам).** Высокие цены на ГСМ и металлы стали большим испытанием для той же России, ибо спровоцировали рост денежной массы. На первый взгляд, в этом нет ничего плохого - увеличивается стабилизационный фонд, у государства появляется «подушка безопасности». С другой стороны, приток больших денег подстегивает дороговизну. И какими бы темпами главный банк России ни стерилизовал лишние доллары, инфляция растет куда быстрее. И удержать ее в заданных параметрах, как ни тужься, не получается.

Можно, конечно, договориться с монополистами о заморозке цен, как это сделало российское правительство перед выборами. Но это временное явление, не более того. Тут замораживай не замораживай, а цены все равно «портятся». Следует просто производить больше хлеба, молока и масла. По-другому говоря, нужно сделать сельское хозяйство рентабельным.

Под силу это России? Сельское хозяйство находилось на подъеме только до революции 1917 года, когда российским зерном были завалены все рынки мира. С тех пор хвалиться нечем.

В плане продовольственной безопасности в России дела обстоят не лучше, чем у нас. Быть может, за исключением производства пшеницы. А так, картина та же. Полки московских магазинов ломятся от польской картошки, болгарских помидоров и аргентинской говядины. Сельское хозяйство - это не банковский сектор, которому хоть как-то можно помочь денежными вливаниями. Здесь нужна долговременная настройка. Пока этого нет, власти стараются всеми силами притупить горечь инфляции путем повышения пенсий и зарплат бюджетникам. Деньги в казне на это имеются, но набавлять до бесконечности - тоже не выход, можно спровоцировать новый виток инфляции. Заколдованный круг получается

Сегодня, по мнению экспертов, куда выгоднее тратить деньги, чем их копить, пусть даже в комбанках. Видимо, поэтому в прошлом году темпы прироста депозитов в России стали сокращаться. От натиска инфляции не спасали даже банковские проценты. Вкладывай не вкладывай, все равно в итоге получается жирный минус. Дороговизна, как колорадский жук, съедает все накопления. Стоит ли такая игра свеч?

Дороговизна по-кыргызски

Теперь давайте посмотрим, как мировые процессы отразились на самочувствии нашей экономики. Кто больше всех страдает от повышения цен? Попытаемся в этом разобраться.

В прошлом году, по официальным данным, уровень инфляции равнялся 20,3 процента, небывалое удорожание продуктов первой необходимости и коммунальных услуг свело на нет мизерную прибавку к заработной плате и пенсиям стариков.

В 2008-м жить станет еще «веселее» - инфляция уже в начале года взяла уверенный старт - 3,7 процента. Это почти в два раза выше, чем за аналогичный период прошлого года. Хотя правительство и Нацбанк заверяют, что годовой уровень инфляции не превысит 15–17 процентов. **(Некорректная ссылка на данные. По официальному заявлению, на 2008 год ожидался рост инфляции на 12-15 процентов).** Не будем оспаривать эти показатели: цыплят, как известно, по осени считают. Может, для Нацбанка 15 процентов - это очень хороший показатель, если вспомнить, что к началу 90-х годов прошлого столетия инфляция равнялась 100 процентам в год. Все, как известно, познается в сравнении, лишь бы оно было в вашу пользу.

Как известно, доходы отдельных слоев населения нашего общества достаточно разнятся, поэтому и влияние макроэкономических показателей на их личные финансы существенно отличается. Бесспорно, от повышения цен сильно пострадали малоимущие слои, но дороговизна подкосила и небольшой пласт среднего класса, тех, кто имеет некоторые сбережения в комбанках. Для них инфляция оказалась куда выше госкомстатовской **(не совсем понятно, что подразумевается под этим высказыванием, так как для республики рассчитывается только единственный принятый показатель инфляции).**

В расчетах статистиков основным показателем здоровья экономики и нацвалюты является индекс потребительских цен. А когда его сравнивают с динамикой доходов населения, можно увидеть: обнищали народные массы или обогатились. Так вот, доходы людей в 2007 году росли куда медленнее, чем стоимость товаров первой необходимости. **(Такого рода заявление, с точки зрения макроэкономиста, является популистским. Любой экономист знает, что рост доходов населения на уровне роста цен приведет к раскручиванию инфляционной спирали: повышение доходов повлечет рост потребления, соответственно, и рост цен и так далее. Итогом такой политики станет очень высокая инфляция).** Не стоит забывать, что поднялись цены на ГСМ и природный газ, выросли тарифы на коммунальные услуги. Ожидается, что в мае на 30 процентов поднимется цена на электричество. Об увеличении цены на топливо недавно объявили и нефтетрейдеры. Вот и думайте, сможет ли Нацбанк вместе с правительством удержать инфляцию на уровне 15–17 процентов, когда цены растут как на дрожжах. Сомнительно.

Еще одним показателем инфляции служат ставки депозитов коммерческих банков. Доход по вкладам должен, по сути, сыграть вничью с обесцениванием денег. Что имеем на деле? Объем вкладов населения на конец февраля составил примерно 23 миллиарда 25 миллионов сомов, причем около половины из них долларовые. В 2007 году средняя ставка по сомовым вкладам (**14–16 процентов**) была ниже уровня инфляции. Таким образом, сомовые вклады себя не оправдали. По валютным депозитам комбанки платили еще меньше (13–14 процентов). И если предположить, что люди держали сбережения поровну в долларах и сомах, то все равно они остались в проигрыше.

Но есть и такое понятие, как покупательная способность доллара, которая тоже упала. Тут, как говорится, ни убавить, ни прибавить.

Но, кроме банковских вкладов, существуют и деньги, гуляющие вне банков. Насколько они обесценились - можно только догадываться. Подсчетов на сей счет сегодня никто не ведет. Простые движения.

Должны ли мы извлечь из этого хоть какие-то уроки? Рецепты борьбы с инфляцией общеизвестны. Во-первых, не тратить больше, чем зарабатываем. **(Это прежде всего касается нашего правительства - нужна экономия госсредств.)**

Во-вторых, это ограничительная денежная политика Нацбанка. Его задача - регулировать денежные потоки. В случае нехватки - добавить денег в обращение, если существует избыток - вывести, то есть стерилизовать.

Но что прикажете делать простому человеку, дабы хоть как-то поддержать себя, пока бушует мировой кризис? Главное, не паниковать, а еще лучше вернуться к старым дедовским привычкам. Тем более, затовариваться впрок продуктами нас учить не надо. Вот только без ажиотажа, господа!

Что касается денег, то выход один - отслеживать изменение курса валют. Евро и доллары держать в соотношении 70:30. **(Такое предложение совершенно некорректно. Соотношение доллара и евро устанавливается на мировых валютных рынках на основе спроса и предложения).** Но денег на руках лучше не иметь. Только самый минимум. Не забывайте, что все деньги сегодня обесцениваются. А если они есть, чтобы их окончательно не съела инфляция, вложить в недвижимость или в стройматериалы.

Самое оптимальное вложение - это, конечно, прикупить пахотной земли с наличием питьевой воды. Кто сказал, что возврат к натуральному хозяйству сегодня не самый лучший путь к выживанию?

Понятно, что тем, у кого ничего нет, им нечего и терять, а у кого есть накопления, следует их срочно спасать.

Задание 3.

Найдите статью в специализированном издании. Сделайте, по возможности, полный анализ текста, где поднимается проблема мирового экономического кризиса. Ответьте на вопросы:

- на основе каких источников информации построен текст, достаточно ли этих источников?
- насколько убедительны предлагаемые автором аргументы?
- каких компонентов недостает в тексте?
- как бы вы построили текст, если бы располагали теми фактами?
- удачна ли композиция материала и применяемые языковые средства?
- четко ли видна идея статьи?
- какими фактами оперирует журналист, насколько они убедительны?
- корректно ли использование терминологии?

Задание 4.

Какие основные задачи встают перед журналистом в период мирового экономического кризиса? Исходя из этих задач, подготовьте публикацию для ежедневной массовой газеты. Простым, убедительным языком, опираясь на факты, на мнения экспертов, напишите статью.

Автор: А. Айдарова

Как писать о государственном и местном бюджетах?

Задание 1.

Здесь приводится отрывок из большой статьи, претендующей на аналитический уровень, посвященной проблемам в сфере образования. Для формирования представления о том, как может выглядеть статья о бюджете, авторы пособия предлагают изучить два варианта изложения одного и того же содержания.

Вариант 1.	Вариант 2.
<p><i>Анализ показал, что существует положительная зависимость уровня грамотности от затрат на одного учащегося, однако существует более показательная зависимость уровня грамотности от эффективности использования этих затрат.</i></p> <p><i>В Кыргызстане в 2007 году около четверти расходов государственного бюджета направлялось на финансирование образования. Из них около 60% составляли расходы на содержание школ: заработная плата работников школы (администрация, учителя), питание учеников 1-4 классов, текущий ремонт, коммунальные услуги. Такая ситуация имеет как позитивные, так и негативные стороны.</i></p> <p><i>К положительным можно отнести то, что сохраняется контроль и гарантия своевременности выплаты заработной платы учителям, предоставления питания ученикам младшей школы и минимальное поддержание инфраструктуры школ в рабочем состоянии.</i></p> <p><i>К крайне негативным последствиям относится полная потеря мотивации местных органов власти и школ использовать бюджетные ресурсы более эффективно, так как расходы по заработной плате, питанию и коммунальным услугам гарантированно финансируются из республиканского бюджета. Это привело к неэффективному «раздуванию» сети школ и открытию карликовых, высокозатратных малокомплектных школ.</i></p> <p><i>Вместе с тем, за 2001-2007 годы численность учащихся сократилась на 3165 тыс. человек (3%), а количество школ увеличилось на 88 (4%). Для решения обозначенных проблем необходимо изменить подходы к финансированию школ. В 2007 году на базе Иссык-Атинского района уже прошла апробацию модель подушевого финансирования школ, учитывающая потребность в бюджетном финансировании на основе единых минимальных стандартов.</i></p>	<p><i>Чем больше затраты на одного учащегося, тем выше уровень его грамотности. Однако большое значение имеет то, как эти деньги используются. При одном и том же объеме средств, выделяемых на одного учащегося, уровень его грамотности может значительно отличаться.</i></p> <p><i>В Кыргызстане финансирование образования централизовано. Однако средние учебные заведения находятся в муниципальной собственности.</i></p> <p><i>При этом из государственного бюджета школы получают гарантированные объемы средств для выплаты заработной платы учителям, питания учеников и оплаты коммунальных услуг. Но все эти деньги сначала попадают в местные бюджеты в виде категориальных грантов.</i></p> <p><i>Получается, что чем больше школ на территории города или села, тем больше местный бюджет, тем больше денег мэрия или айыл окмоту может тратить на объекты образования.</i></p> <p><i>При этом органы местного самоуправления не имеют каких-либо мотивов использовать бюджетные средства более эффективно, ведь суммы для школ фиксированы и гарантированы государством. Поэтому органу местного самоуправления – фактическому хозяину школы – все равно, сколько будет в школе учителей, как распределится нагрузка между ними, будет ли их труд эффективным и результативным.</i></p> <p><i>Все это привело к неоправданному «раздуванию» сети школ, к открытию карликовых, по численности учащихся, но высокозатратных школ. Так, за 2001-2007 годы численность учащихся в Кыргызстане сократилась на 3165 тыс. человек (-3 процента), а количество школ увеличилось на 88 (+4 процента). Понятно, что маленькая школа с небольшим числом учеников никогда не будет также оснащена и укомплектована учителями и учебными материалами, как большая школа.</i></p> <p><i>А между тем есть хорошие способы изменить ситуацию и улучшить качество образования. Например, модель подушевого финансирования, учитывающая потребность учащихся в финансах на основе единых минимальных стандартов.</i></p>

Какой из вариантов изложения кажется вам более понятным и почему? Какой из этих вариантов вы предпочли бы разместить: а) в специализированном издании? б) в ежедневной газете для массового читателя?

Задание 2.

Закройте правую половину таблицы и попробуйте изложить приведенный отрывок статьи так, как вы его понимаете.

Задание 3.

Рассмотрите проблемы финансирования объектов образования в той местности, где вы живете. Возьмите интервью у ключевых лиц (кто они?). Рассмотрите в своей статье следующие вопросы:

1. Какие расходы школы финансируются, за счет какого бюджета?
2. Есть ли возможность украсть деньги, предназначенные для школы?
 - a. У директора школы;
 - b. У мэра города (главы айыл окмоту);
 - c. У бухгалтера;
 - d. У кассира;
 - e. У депутата;
 - f. У району.
3. Ведется ли мониторинг расходования бюджетных средств в данной школе? В городе? В районе?
4. Как могут влиять на бюджет?
 - a. Учителя и администрация;
 - b. Ученики;
 - c. Родители;
 - d. Депутаты местного кенеша.

Задание 4.

Вопросы для интервью. Кому вы их адресуете? Составьте список чиновников, от которых зависит решение проблемы. Поработайте с архивами газетных и журнальных публикаций по данной тематике и проблематике.

Вопросы по расходам

- Какова средняя заработная плата специалиста определенного ведомства? Является ли оптимальным штатное расписание? Или оно должно быть сокращено или увеличено?
- Расходы на какую функцию/экономическую статью занимают наибольшую часть расходов бюджета?
- Какой порядок перераспределения средств из одной функции переводится в другую?
- Какой порядок перераспределения средств из экономической статьи в другую?
- Есть ли какие-то расходы, которые можно сократить?
- Сопоставимы ли расходы по каждой функции и по каждой экономической статье с расходами предыдущего года? Если есть существенные изменения, то имеется ли разумное объяснение этому?
- Какие капитальные расходы были произведены по ведомству? Как определялась приоритетность финансирования капитальных расходов?
- Как и где можно получить информацию по расходам определенного ведомства?

Вопросы по доходам

- Какие виды доходов являются наиболее важными для бюджета?
- Какова собираемость налогов?
- От оказания каких видов услуг получает определенное ведомство доходы (спецсредства)?
- На какие цели используются доходы от спецсредств?
- От приватизации каких объектов предполагается получить доходы в бюджет?
- Получение каких видов неналоговых доходов предполагается в бюджете?

Вопросы по местным бюджетам и межбюджетным отношениям

- Имеют ли МСУ достаточную информацию, чтобы убедиться, что они получают надлежащую сумму доходов от общегосударственных налогов?
- Когда последний раз пересматривались нормативы отчислений от общегосударственных налогов?
- Предполагается ли изменение в нормативах отчислений в будущем, имеется ли для этого причина?
- Как определяется общий объем выравнивающих грантов? Каков механизм распреде-

ления выравнивающих грантов?

- Как определяется общий объем категориальных грантов? Каков механизм распределения категориальных грантов?

- Какова собираемость местных налогов?

- Как используются средства от аренды, пользования и продажи муниципального собственности?

- Используются ли прозрачные тендерные процедуры при распоряжении и сдаче объектов муниципальной собственности в аренду?

- Обеспечивается ли равный доступ к пользованию муниципальной собственностью?

- Какой процент заработной платы в сфере образования оплачивается из местного бюджета?

- Какая часть местного бюджета финансируется за счет грантов?

- Получал ли местный бюджет стимулирующие гранты? Для чего они были использованы? Кто принимал решение, на какой проект подавать заявку?

Задание 5.

Введен новый налог – налог на имущество, который будет полностью поступать в бюджеты органов МСУ и укрепит финансовую самостоятельность органов местного самоуправления. Напишите статью об этом для ежедневной газеты. Составьте план работы над статьей. Ответьте на следующие вопросы:

1. Кто ваш читатель?
2. Какова цель вашей публикации?
3. Просмотрите другие издания, что уже сообщалось об этом?
4. Кому выгоден данный закон?
5. Что получают простые читатели от данного закона?
6. Есть ли подобный налог в других странах и как он работает?
7. Составьте список источников.
8. Постарайтесь в статье осветить различные точки зрения на данный закон.

Задание 6.

Проанализируйте статью о местном бюджете. Переделайте ее так, чтобы она была понятна читателю с любым уровнем знаний о бюджете.

Депутатская комиссия Ошского горкенеша рассмотрела вопросы дополнительного выделения денежных средств из городского бюджета

В Оше состоялось заседание постоянной депутатской комиссии городского кенеша депутатов по вопросам бюджета, экономики и финансов, где были рассмотрены вопросы о дополнительном выделении денежных средств из местного бюджета.

В частности, депутаты рассматривали письма: президента Национальной федерации дзюдо о выделении 1790 долларов США для поездки Абдилманап кызы Бубусайры на чемпионат мира в г.Бангкок; территориальной городской больницы о выделении 200 тыс. сомов на приобретение мебели для кардиологического отделения; городского управления внутренних дел о выделении 909 тыс. сомов на выплату денежной компенсации за коммунальные услуги и энергоносители сотрудникам ГУВД; «Ошгорводоканала» о выделении 336 772 сомов для замены канализации по улице Мушкетова; жителей домов 300, 302 по ул.Ленина, дома №1 улицы Абдыкадырова о выделении 360 210 сомов для газификации домо; городского управления образования о включении в смету расходов денежных средств для выплаты заработной платы заместителям директоров школ в проект бюджета города на 2008 год и другие.

Как сообщили в аппарате горкенеша, рассмотрев письма, комиссия решила дать согласие на выделение: «Ошгорводоканалу» - 336 тыс. сомов, для газификации общежитий №3,5 по улице Салиевой - 53 тыс. сомов, для ремонта отопительных систем и канализации дома №40 по улице Салиевой - 50 тыс. сомов, на праздничное оформление города - 130 тыс. сомов, территориальному совету №6 для ремонта мусоровоза - 20 тыс. сомов, Ошскому РЭС для закупки рубильников - 360 тыс. сомов, школе-гимназии «Олимп» - для асфальтирования школьного двора. Также дано согласие на восстановление 50% надбавки младшему обслуживающему персоналу органов местного самоуправления.

«По другим вопросам решено денежные средства включить в проект бюджета на 2008 год», - сообщили в горкенеше, добавив, что в заседании принял участие начальник управления экономики и финансов Алимжан Байгазаков.

Автор: Э. Абдыкалыков

Государственный внешний долг

Задание 1.

Подберите статьи на указанных сайтах.

Группа Всемирного банка	www.worldbank.org
Международный валютный фонд	www.imf.org
Министерство финансов КР	www.minfin.kg
Национальный банк КР	www.nbkr.kg

Сделайте по возможности полный анализ статей по схеме:

- актуальность и значимость проблемы;
- глубина, точность и новизна понимания реальной ситуации;
- новизна, конструктивность идеи, ее убедительность;
- мотивированность использования терминологии;
- мотивированность монтажа и композиции материала;
- лексико-стилистическая грамотность статьи.

Задание 2.

Ответьте на вопросы:

- на основе каких источников информации построен текст, достаточно ли этих источников?
- насколько убедительны предлагаемые автором аргументы?
- каких компонентов недостает в тексте?
- как бы вы построили текст, если бы располагали теми фактами?
- удачна ли композиция материала и применяемые языковые средства?
- четко ли видна идея произведения?

Задание 3.

Пользуясь приведенными материалами, сформулируйте проблемную тему будущей публикации.

Составьте план работы над этой темой. Определите круг источников информации. Составьте список источников.

Задание 4.

При работе над статьей воспользуйтесь поисковыми средствами Интернета, найдите и проанализируйте решение подобных проблем в других странах.

Задание 5.

Напишите статью.

Глоссарий

Парижский Клуб кредиторов

Неофициальная группа официальных кредиторов, большинство из которых составляют промышленно развитые страны, старающихся найти варианты решения проблем обслуживания задолженности, испытываемых странами-должниками.

Лондонский Клуб кредиторов

Неофициальная группа коммерческих банков, объединяющих усилия в процессе переговоров о погашении задолженности суверенными должниками.

Инициатива ХИПИК

Инициатива по сокращению долга, созданная совместно МВФ и Всемирным банком, которая сокращает бремя долга со стороны многосторонних кредиторов с целью обеспечить

плавное и глубокое сокращение бремени долга, таким образом способствуя сокращению бедности.

Устойчивость внешнего долга

Определяется таким уровнем внешнего долга страны-должника, который позволяет полностью выплачивать текущие и будущие обязательства, и в то же время обеспечивает приемлемые темпы экономического роста.

Дефолт по внешнему долгу

Объявление правительством о приостановлении обслуживания своих внешних обязательств.

Реорганизация долга

Определяется как двусторонняя (с участием как кредитора, так и заемщика) договоренность, изменяющая установленные условия обслуживания долга.

Платежеспособность страны

Способность страны выполнять свои внешние обязательства на постоянной основе.

Анализ устойчивости долговой ситуации

Изучение положения с задолженностью отдельной страны в среднесрочном и долгосрочном планах. На основе такого анализа, совместно проводимого персоналом МВФ и Всемирного банка, а также представителями заинтересованной страны, определяется соответствие этой страны критериям предоставления поддержки в рамках Инициативы ХИПИК.

Внешний долг

Валовой внешний долг на отчетную дату представляет собой невыплаченную сумму текущих безусловных обязательств резидентов перед нерезидентами, которая требует выплаты (выплат) заемщиком процентов и/или основного долга в определенный момент (моменты) в будущем.

Грант-элемент (Grant Element)

Показатель льготности кредита/займа, рассчитываемый как отношение разности между нарицательной стоимостью кредита/займа и суммой дисконтированных будущих платежей по обслуживанию долга, причитающихся с заемщика, к нарицательной стоимости займа.

Льготные кредиты и займы (Concessional Loans)

Кредиты и займы, предоставляемые на значительно лучших для заемщика условиях, чем рыночные кредиты и займы. Льготность обеспечивается либо за счет установления процентных ставок на более низком уровне, чем уровень ставок на рынке, либо за счет предоставления льготного периода, либо за счет сочетания и того, и другого. Льготные кредиты и займы, как правило, предусматривают длительные льготные периоды.

Льготный период и срок погашения (Grace Period and Maturity)

Льготный период в отношении основной суммы — это период с момента подписания соглашения о займе или выпуска финансового инструмента до первого платежа в погашение основной суммы. Период погашения — это период от первого до последнего платежа в погашение основной суммы. Срок погашения — это сумма обоих периодов: льготного периода и периода погашения

Международная ассоциация развития (МАР) (International Development Association (IDA))

МАР, созданная в 1960 году, является организацией льготного кредитования Группы Всемирного банка. МАР предоставляет развивающимся странам с низкими доходами долгосрочные кредиты на чрезвычайно льготных условиях: обычно с 10-летним льготным периодом, 40-летним периодом погашения и лишь небольшим сбором за обслуживание.

Многосторонние кредиторы (Multilateral Creditors)

Этими кредиторами являются многосторонние организации, такие, как МВФ и Всемирный банк, а также другие многосторонние банки развития.

Транш (Tranche)

Отдельная часть финансового требования или обязательства со своими собственными конкретными условиями, в отличие от общих условий, регулирующих все требования или обязательства.

Автор: Д. Эсеналиев

Внеэкономическая деятельность – основа экономического роста

Задание 1.

Изучите соотношение мер. Журналистика – гуманитарная профессия, со всеми вытекающими отсюда последствиями. В частности, слабой ориентацией в физико-математической области. Даже на элементарном, школьном уровне.

Нужно осторожно применять западные, неметрические меры измерения, например, - баррель. Это архаичная мера – 159 литров (объем стандартной тогда бочки). В бывшем СССР была принята метрическая весовая мера, в отличие от западной – объемной – тонна. 1 баррель = 0,136 тонны для стандартной Brent-смеси.

Задание 2.

Ознакомьтесь с примерами статей.

Пример 1. Статья была размещена в газете «Аргументы и факты в Кыргызстане» № 37, 2008 г. и может рассматриваться как пример неудачной статьи. Статья освещает узкий специализированный вопрос, но демонстрирует непонимание того, что на 2 порядка меньше (как было сказано на пресс-конференции) – это не в 2 раза меньше, а в 100 раз!

Внешние интеграторы.

* * *

Другой эксперт и геополитик Мурат Суюмбаев был еще более пессимистичным.

- Дело не только в пресловутой борьбе за лидерство между Казахстаном и Узбекистаном, - заявил он. - Интеграция означает свободу передвижения товаров, капиталов, людей. Но Узбекистан, расположенный в центре региона и граничащий со всеми странами, не пойдет на такой шаг в ближайшем будущем. Потому что опасается внутренней дестабилизации. Кроме того, в странах Центральной Евразии экономическая плотность в два раза меньше, чем в Европе. Уровень ВВП на душу населения в государствах нашего региона сейчас такой, как в Европе XIX века. И потенциала для интеграции региона, к сожалению, нет.

Пример 2. Данная статья может рассматриваться как пример удачной статьи. Статья простым доступным языком описывает преимущества и недостатки различных видов транспорта в Кыргызстане, и их значение для развития торговли.

На экспорт!

Для выхода на международные рынки экспортеры потенциально могут воспользоваться тремя видами транспорта: воздушным, автомобильным и железнодорожным. Эти виды имеют свои преимущества и недостатки. В условиях Кыргызстана основные проблемы, связанные с автомобильным и железнодорожным транспортом, это транзит и пересечение границ с соседними государствами, тогда как острой проблемой воздушного транспорта является его дороговизна. Неразвитость транспортно-экспедиционных услуг также является одной из острых проблем, с которой сталкиваются отечественные экспортеры.

Важное преимущество воздушного транспорта - оперативность транспортировки грузов, возможность реализовать мелкооптовые, скоропортящиеся продукты на внешних рынках. Однако выполнить эту задачу мешают устаревший парк воздушных судов, а также ценообразование на международные воздушные грузовые перевозки. Кроме того, неразвитость логистической инфраструктуры снижает привлекательность воздушных перевозок для мелкооптовых экспортеров, тем самым сужая возможность развития экспортного потенциала страны.

Транспортировка экспорта железнодорожным транспортом - наиболее дешевая, но в то же время более длительная по времени. «Нелегальные» расходы в международных железнодорожных перевозках весьма ограничены в связи со спецификой железнодорожных перевозок. Однако необоснованные задержки на пунктах пересечения, а также сложности, связанные с формированием составов и консолидацией грузов, являются препятствием для экспортеров (особенно, для мелкооптовых).

В отличие от железнодорожного, автомобильный транспорт более гибкий и широко востребованный в Кыргызстане. Следует отметить, что транспортировка экспортного груза автодорожным транспортом - относительно дорогая услуга по сравнению с железнодорожным транспортом, но зато более удобная в условиях Кыргызстана, его географического расположения.

Вместе с тем острой проблемой международных автомобильных и железнодорожных перевозок остается транзит кыргызстанского экспорта через третьи страны. Здесь кыргызстанский экспорт встречается с процедурами пересечения границ, по которым проходит международный транспортный коридор, а также пребыванием и транзитом через страны Центральной Азии. Неоправданные задержки на границе, дополнительные требования по габаритам и грузоподъемности грузовых автотранспортных средств, неофициальные платежи контролирующим службам сопредельных государств приводят к удорожанию и, как следствие, к неконкурентоспособности кыргызстанской экспортируемой продукции на внешних рынках.

Тем не менее существуют огромные внутренние и внешние резервы для снижения доли транспортно-экспедиционных услуг в стоимостном объеме товарного экспорта. Необходимо оптимизировать логистические издержки посредством введения электронного документооборота, создания конкурентного и эффективного рынка транспортно-экспедиционных услуг, сокращения времени пересечения границ и прохождения транзита по территории третьих стран.

Пример 3. Заметка также может быть отнесена к примеру хорошей статьи. Текст написан простым языком от статистики по туризму, до полемики с основными постулатами оппонентов. Единственное замечание – выбор издания для размещения материала: печатное издание неэкономической направленности.

Кадровая революция местного значения

Или, скажем, в недавно образованном Госагентстве по туризму прошло обсуждение итогов минувшего туристического сезона в республике. Вновь говорилось о небывалом наплыве зарубежных туристов, что позволило довести в 2006 году доходы от туризма до 3,6% в ВВП против 2,9 в 2001 году. И тут же ставилась амбициозная задача - довести к 2010 году доходы от этой перспективной отрасли экономики до 10% в ВВП.

Во-первых, цифры, приводимые на недавнем совещании в Госагентстве, не стыкуются с официальными данными Нацстаткомитета. Статистики утверждают, что в 2001 году доля доходов от туризма составила в ВВП 4,2%, снизившись к 2003 году до 3,6 и поднявшись в 2004 до 3,8%.

А во-вторых, и это главное, если даже согласиться с данными Госагентства по туризму, то за счет чего же и кого его руководство намерено за три года добиться роста вклада в ВВП на 6,4%, если за предыдущие пять лет этот рост (повторяю, по их же данным) составил лишь 0,7%. Насколько реальны намечаемые цели? Кого мы пытаемся обмануть и ввести в заблуждение?

Думаю, ни у кого не должно быть никаких иллюзий насчет того, что нам вряд ли удастся в ближайшие три года довести доходы от туризма хотя бы до 5% ВВП.

Пример 4. Пример хорошей статьи, демонстрирующей перспективы развития туризма языком понятным читателю. Статья размещена в общенациональной газете.

Туризм даст деньги, если в него вкладывать средства

Сколько туристов в год - самое оптимальное для нас количество?

- Кыргызстан - не такая большая страна, поэтому по 20-30 миллионов туристов в год мы принимать не можем. Да это и не нужно, потому что слишком большой наплыв туристов пагубно влияет на экологию. Нам нужны туристы VIP-класса - где-то от двух до трех миллионов туристов в год. Я не говорю об Иссык-Куле - речь обо всей республике.

Если каждый из них оставит в Кыргызстане минимум по 500 долларов, то прибыль нетрудно подсчитать - с двух миллионов туристов страна получит 1 миллиард долларов. Но чтобы они выложили эти деньги из своих карманов, надо самим вложить немалые деньги в сервис, инфраструктуру, коммуникацию и т.п.

Пример 5.

Еще один пример неудачной статьи – отрывок из интервью с главой Национального банка КР. Статья демонстрирует заведомо неграмотную постановку вопроса профессионалу высокого уровня. Журналисту надо было или готовиться серьезнее, или задавать вопросы попроще.

- Прошла информация, что во время визита Д. Усенова в Москву, российская сторона предложила нам «льготный» кредит для обслуживания долга КР перед Россией. Речь шла также о возможных кредитах от таких стран, как Китай, Иран, Казахстан.

- Да, действительно. Я узнал об этом из СМИ. Но давайте по порядку. Условия пока точно не известны. Известно только, что кредит намереваются выделить под ставку ЛИБОР для обслуживания нами российского долга. В прессе он прозвучал как льготный.

«Льготный» кредит с применением ставки ЛИБОР... Ставка ЛИБОР – это лондонская ставка межбанковских кредитов. И применяется к кредитам, предоставляемым на коммерческих условиях. Применение такой ставки неминуемо приведет к удорожанию обслуживания долга, поскольку на сегодня шестимесячный ЛИБОР составляет 5,29%. Для сравнения, кредиты ВБ, АБР представляются под 0,5% на 30 лет, с отсрочкой выплаты основного долга 10 лет. К слову замечу, что Россия - член Парижского клуба, и в рамках инициативы ХИПИК Россия списала бы нам почти весь долг перед ней, без каких-либо условий. А брать кредиты с худшими условиями для погашения кредита – это финансовое безумие.

Пример 6.

Пример неудачной журналистской работы.

Заоблачная магистраль

В Нарынской области официально открыт проект строительства железной дороги Балыкчы - Кочкор-Ата - Кара-Кече - Арпа.

По информации пресс-секретаря Нарынской облгосадминистрации Айнуры Темировой, ее прокладку инициировало Министерство транспорта и коммуникаций Кыргызстана и государственное предприятие «Национальная компания «Кыргыз темір жолу» совместно с кыргызско-американским обществом с ограниченной ответственностью «Санни-лэнд - Кыргызские железные дороги».

Сумма вложений в проект с американской стороны составит 200 млн. долларов США.

Железная дорога соединит все районы высокогорного региона и выйдет на границу с Китаем.

Соб. инф.

В статье вместо названия пгт. Кочкор написано название города в Джалал-Абадской области. За все время дискуссии об этой железной дороге со стороны нарынцев и их администрации никто не задумался, к чему приведет ТАКОЙ маршрут. А приведет он к тому, что областной центр г.Нарын, оказавшись «за бортом» маршрута, повторит судьбу караван-сарая Таш-Рабат – вымрет. А областной центр, скорее всего, переместится в село Баево.

Пример аналитической статьи

«Газпром нефть Азия»: все надежно и прозрачно

Как можно прокомментировать слухи о сверхприбылях отечественных нефтетрейдеров?

Слухи абсолютно безосновательны. И в этом нетрудно убедиться, проверив отчетность компании. Тем более что ее деятельность полностью прозрачна, подвергается постоянному внутреннему аудиту и контролируется со стороны головного офиса в Москве.

Естественно, надо принимать во внимание и необходимость нефтяных компаний иметь прибыль - маржу, требуемую для развития производства. И если соотнести маржу с розничной ценой продаваемого бензина, то получится рентабельность в 2,4 %. Таким образом, звучащие порой заявления, что наши нефтетрейдеры имеют чуть ли не 15%-ную рентабельность, лишены почвы. Если бы рентабельность действительно была такой, то сегодня цена одного литра бензина в Кыргызстане достигла бы 43 сомов за литр!

Ценообразование ГСМ				
Вид ГСМ	Розничная цена, сомов/л	Доля расходов в розничной цене	расходы, сомов/литр	Структура расходов
Аи-92	29,50	61,19%	18,05	Отпускная цена завода
		7,80%	2,30	Транспортные расходы
		24,00%	7,08	Налоги
		5,46%	1,61	Накладные расходы
		1,56%	0,46	Маржа
		100,00%	29,50	
Дизтопливо	34,80	62,04%	21,59	Отпускная цена завода
		7,39%	2,57	Транспортные расходы
		23,99%	8,35	Налоги
		4,97%	1,73	Накладные расходы
		1,61%	0,56	Маржа
		100,00%	34,80	

Примечание: Налоги включают в себя акцизный налог, НДС и розничный налог

Такой уровень рентабельности благодаря существующей марже в 9-10 сомов (в сомовом исчислении) на каждый литр действительно присущ российским и казахским нефтетрейдерам, производящим и реализующим нефтепродукты, но никак не их кыргызстанским коллегам, занимающимся лишь импортом ГСМ. К примеру, по итогам благополучного 2007 года, рентабельность нефтетрейдеров варьируется в пределах 3-7 %.

Цены на высокооктановый бензин в разных странах мира на 22.09.08	
Страна	Аи-95 (сомов/литр)
Азербайджан	26,3
Кыргызстан	33,5
Узбекистан	33,8
Казахстан	34,3
Россия	35,5
США	38,1
Испания	61,1
Великобритания	72,3
Германия	73,1
Греция	73,1
Дания	76,0
Бельгия	76,7

Из чего формируется стоимость импортируемых республикой горюче-смазочных материалов?

Это можно проиллюстрировать на примере самого популярного вида бензина Аи-92, принимая во внимание, что основной поставщик ГСМ, предоставляющий нам 90 % общего объема, - Россия.

Итак, сегодня один литр Аи-92 стоит 29,5 сома. Из них 18,05 сома (61,19 %) - отпускная цена российского нефтеперерабатывающего завода. Транспортировка «горючки», к примеру, с Омского нефтеперерабатывающего завода по железной дороге до казахстанской станции Луговая (путь 2 тысячи километров) предусматривает также оплату железнодорожного тарифа, в размере 2 сома 30 тыйынов за каждый литр. На Луговой происходит растаможивание, и оставшиеся из упомянутой суммы 9 сомов 15 тыйынов формируются уже на территории Кыргызстана за счет облагаемых налогов.

Первый в их ряду - акцизный. Наша сторона платит по 800 сомов за каждую тонну этого энергоносителя при пересечении груза казахско-кыргызской границы. 20 % от таможенной стоимости составляет НДС. 7 сомов 18 тыйынов уходит на налоговое обеспечение внутренней торговли.

Еще 1 сом 61 тыйын включается в общую стоимость бензина в целях покрытия расходов, связанных с организацией его доставки и продажи. Это амортизационные отчисления, использование техники, аренда земель, выплата зарплат и другое.

Что можно сказать в этой связи о дизтопливе?

Оно стоит сейчас в Кыргызстане 34 сома 80 тыйынов за литр. Вся налоговая нагрузка на территории республики, накладные расходы и маржа составляют 10 сомов 64 тыйына. По поставке данного энергоносителя отечественные нефтетрейдеры имеют минимальную маржу. Получая его из РФ по той же цене, что и сами россияне, и еще дополнительно оплачивая по 82 доллара за доставку каждой тонны по железной дороге, удерживают цены на доступном для сельхозпроизводителей уровне.

Невозможность увеличения цен в данном случае продиктована социальной ответственностью кыргызских нефтетрейдеров. Они понимают: удорожание этого вида топлива, по стоимости превысившего уже цену Аи-96, отразилось бы на ценах сельхозпродуктов, да и оказалось бы не по карману многим отечественным потребителям.

Какие объемы нефтепродуктов поступают в республику контрабандой?

При потребности республики в ГСМ в объеме свыше миллиона тонн, на контрабанду приходится 13%. При этом еще два года назад она составляла около 40%. Усилиями нефтетрейдеров и поставками в страну качественного доступного топлива удалось сократить объемы контрафакта и контрабанды в 3 раза. Со временем качество услуг и нефтепродуктов на АЗС республики вытеснит суррогат из страны раз и навсегда. Все идет к созданию и развитию цивилизованного рынка ГСМ в Кыргызстане, а также современной инфраструктуры нефтепродуктообеспечения.

Задание 3.

Из приведенных проблем выберите тему для аналитической статьи. Используя метод списка, напишите лид статьи: «Лид», некоторая информация, раскрывающая подоплеку, а затем список (перечень) более или менее равнозначной информации.

Задание 4.

Напишите статью, используя следующую логическую схему:

Основные элементы общего содержания (логическая схема текста):

- Основная мысль: тема+признак.
- Констатирующий тезис 1.
- Констатирующий тезис 2.
- Констатирующий тезис 3.
- Аналитическая оценка ситуации.

Второстепенные элементы общего содержания:

- Иллюстрация к тезису 1.
- Иллюстрация к тезису 2.
- Иллюстрация к тезису 3.

Задание 5.

Пользуясь приведенным глоссарием, постарайтесь максимально раскрыть значение терминов и понятий. Можно ли обойтись без них?

Задание 6.

Цифровые показатели представьте в виде секторной диаграммы.

Глоссарий

1. АВТАРКИЯ - политико-экономическое обособление государства, направленное на создание замкнутого национального хозяйства. Экономическая автаркия - независимое развитие хозяйства, игнорирующего международное разделение труда и международную торговлю.

2. АНКЛАВ ЭКОНОМИЧЕСКИЙ - возникновение в экономике развивающихся стран территориальных вкраплений с современным хозяйством (часто в результате деятельности колониальных или иностранных фирм в горнодобывающей промышленности и в плантационных хозяйствах), почти не оказывающих влияния на развитие основного хозяйственного массива страны.

3. БАЛАНС ПЛАТЕЖНЫЙ – разница между государственными поступлениями и расходами от внешней торговли. В целом платежный баланс включает в себя баланс по «невидимым» статьям и торговый баланс страны.

4. БЕГСТВО КАПИТАЛА - перевод капитала из одной страны в другую с целью избежания его экспроприации, высокого налогообложения, инфляции или с целью обеспечения более выгодных условий его инвестирования.

5. ВНЕШНЕТОРГОВЫЙ ДЕФИЦИТ - превышение товарного импорта страны над её товарным экспортом.

6. ВНЕШНИЙ ДОЛГ - задолженность государства иностранным гражданам, фирмам и финансовым институтам.

7. ВСЕМИРНАЯ ТОРГОВАЯ ОРГАНИЗАЦИЯ (ВТО) - призвана регулировать торгово-политические отношения участников на основе многосторонних соглашений. Высшим органом ВТО является Министерская конференция. Между сессиями Конференции функции руководящего органа выполняет Генеральный совет во главе с директором.

8. ДЕМПИНГ - продажа в другой стране товаров ниже их себестоимости.

9. ЗАКРЫТАЯ ЭКОНОМИКА - экономика страны, не экспортирующей и не импортирующей товары и услуги.

10. ЗОНА СВОБОДНОЙ ТОРГОВЛИ – территория нескольких государств с ликвидированными барьерами тарифными и др. ограничениями, при том, что каждая страна сохраняет свои собственные барьеры в торговле с не членами. зоны. См. также Зона свободная, Зона свободная таможенная, Зона свободная экономическая, Режим преференциальный.

11. ИЗДЕРЖКИ ТРАНСПОРТНЫЕ - все затраты по доставке товара от продавца к покупателю, включающие стоимость фрахта, страхования, погрузки/разгрузки, упаковки/ распаковки и другие сопутствующие расходы.

12. ИМПОРТ НЕВИДИМЫЙ - приобретение услуг зарубежного партнера.

13. **ИНВЕСТИЦИИ** – долгосрочные вложения финансовых средств в отрасли экономики, объекты предпринимательской деятельности др. внутри государства и за границей в целях (в расчете) получения прибыли (дохода) и достижения положительного социального эффекта. Основные направления инвестирования: промышленное производство, недвижимость, инфраструктура, финансовый сектор, торговля, инновации, социальный сектор (образование, охранение). И. являются источником дальнейшего роста ВВП. Инвестирование в создание и воспроизводство основных фондов осуществляется в форме вложений капитальных.

14. **ИНТЕГРАЦИЯ** - понятие, отображающее процесс объединения в рамках определенной политической или военно-политической организации государств усилий для проведения скоординированной экономической, научно-технической, военной, финансовой, культурной и др. политики в целях наиболее оптимального и взаимовыгодного использования возможностей развития.

15. **ИНТЕГРАЦИЯ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ** - политика дискриминационного снижения или устранения торговых барьеров лишь между объединившимися странами. И.э. - форма интернационализации хозяйственной жизни, объективный процесс переплетения национальных хозяйств. Интеграция включает развитие производственной и научно-технической кооперации, торгово-экономических и валютно-финансовых связей, создание зон свободной торговли, таможенных союзов и др.

16. **ИНТЕРВЕНЦИЯ ТОВАРНАЯ** – массовая продажа потребительских товаров из подготовленных заранее резервов с целью сбить ажиотажный спрос и не допустить резкого повышения рыночных цен. См. также Интервенция, Интервенция валютная, Интервенция экономическая.

17. **ИНТЕРНАЦИОНАЛИЗАЦИЯ** - взаимодействие национальных хозяйств на мировом рынке, выход воспроизводства за национальные границы. В наиболее концентрированной форме он выражается в транснационализации стремительном росте числа и удельного веса ТНК.

18. **КВОТА** – прямое количественное ограничение торговли.

19. **МИГРАЦИЯ КАПИТАЛА** – перемещение капитала в пределах государства или в др. государства в поисках сфер более прибыльного приложения. В отличие от “бегства капитала” и “утечки капиталов” не осуществляется в целях вывода его из-под власти государства, не носит стихийного характера

20. **МУЛЬТИМОДАЛЬНЫЕ ТРАНСПОРТНЫЕ КОРИДОРЫ** - концентрация на генеральных направлениях транспорта общего пользования (железнодорожного, автомобильного, морского, трубопроводного) и телекоммуникаций, обеспечивающая ускорение прохождения материальных, финансовых и информационных потоков, высокое качество обслуживания и разнообразие оказываемых услуг. (Планируемая через Кыргызстан железная дорога «Кашгар-Ош» будет строиться как МТК).

21. **НОВЫЙ МЕЖДУНАРОДНЫЙ ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ПОРЯДОК (НМЭП)** - концепция, положенная в основу движения развивающихся стран за перестройку международных экономических отношений. В основе концепции лежит идея создания межгосударственного механизма регулирования внешнеэкономических связей.

22. **ОБЩИЙ РЫНОК** – группа стран, отменившая тарифы, а иногда и другие барьеры, мешающие их торговле друг с другом, но поддерживающая общий внешний тариф на товары ввозимые из не входящих в союз стран.

23. **ПРЕФЕРЕНЦИАЛЬНЫЙ РЕЖИМ** - система таможенных, налоговых и других льгот, способствующих привлечению капитала и современных технологий в данное место.

24. **ПРОТЕКЦИОНИЗМ** - государственная политика, направленная на поощрение отечественной экономики, её защиту от иностранной конкуренции, на расширение внешних рынков.

25. **РЕГИОН** – страны, с которыми возможны связи с минимальными затратами. Выделение регионов во многом условно, и разными авторами часто модифицируется. (Финансы, информация, электроэнергия – Интернет: весь мир - регион).

26. **РЕГИОНАЛЬНЫЙ ПРОТЕКЦИОНИЗМ** - создание преференциальных условий хозяйствования для отдельных территорий.

27. **СВОБОДА ТОРГОВЛИ** - отсутствие искусственных барьеров в торговле.

28. **СВОБОДНАЯ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ЗОНА** - территория с преференциальным (льготным) таможенным, торговым или производственным режимом.

29. **СОЮЗ ЭКОНОМИЧЕСКИЙ** – предусматривает снятие всех торговых барьеров между членами, гармонизирует торговую политику относительно остального мира, позволяет свободное движение капитала и труда между странами-членами, а также согласовывает или гармонизирует денежно-кредитную, фискальную и налоговую политику своих членов.

30. ТАМОЖЕННЫЙ СОЮЗ - соглашение стран-участниц о введении, наряду с ликвидированными барьерами во внутринациональной торговле, единых таможенных правил и тарифов для торговли с третьими государствами.

31. ТОРГОВАЯ ВОЙНА — ожесточенный обоюдный протекционизм двух или нескольких стран, когда тарифные барьеры в отношении импорта, введенные правительством одной из стран, вызывают адекватную ответную реакцию со стороны других государств. Торговая война в значительных масштабах может привести к ощутимому сокращению объемов мировой торговли.

32. ТРАНСГРАНИЧНОЕ СОТРУДНИЧЕСТВО - форма мирохозяйственной интеграции пограничных территорий государств.

33. ТУРИЗМ — любая форма проведения досуга, связанная с тем или иным видом многодневного отдыха вне места постоянного проживания. Доходы от туризма могут играть заметную роль в развитии местной экономики в виде валютных поступлений, что превращает туризм в один из видов экспортной деятельности. По данным Всемирного совета по путешествиям и туризму, туризм является крупнейшей и наиболее динамично развивающейся отраслью мировой экономики.

34. ФРИТРЕДЕРСТВО - политика поощрения свободной торговли и невмешательства государства в частнопредпринимательскую деятельность. Движение сторонников фритредерства зародилось в 18 веке в Великобритании и было связано с промышленной революцией. Возрождение свободной торговли началось в 20 веке, особенно в связи с созданием региональных экономических группировок. В СНГ больше используют термин «свободная торговля» и часто предлагают ее создавать (пока безуспешно). А «фритредерство» используется зарубежными авторами и местными «продвинутыми» экспертами, учившимися за границей, которые не утруждают себя поиском местного эквивалента термина.

35. «ЧЕЛНОК» - участник внешнеторговой деятельности, часто (или первоначально) индивидуальной, без создания юридического лица.

36. ЭКОНОМИКА ОТКРЫТАЯ - экономика с ориентацией на внешнюю торговлю и развитие финансовых и технических контактов с зарубежными странами, а также связей в области образования и культуры. См. также Закрытая экономика и Ориентированная “вовне” политика развития.

37. ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЛОКАДА - совокупность изоляционных мер экономического характера, осуществляемых против какого-либо государства в целях прекращения его экономических связей с внешним миром и принуждения к выполнению требований по восстановлению и поддержанию международного мира и безопасности.

38. ЭКСПАНСИЯ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ - когда происходит целенаправленное вытеснение отечественных производителей товара и постепенный захват отечественных рынков сбыта, когда страна просто не в состоянии обходиться без импорта.

39. ЭКСПОРТ НЕВИДИМЫЙ - реализация услуг зарубежному клиенту. Оказание банковских и страховых услуг, международные авиаперевозки, обслуживание иностранных туристов учитываются по статьям невидимого экспорта, обеспечивая поступление доходов из-за рубежа.

40. ЭМБАРГО - полное или частичное запрещение ввоза в страну или вывоза из нее товаров и валюты, а также различных видов коммерческой и другой торгово-экономической деятельности, используемое в качестве репрессивной меры экономического и финансового давления в отношении государств, действия которых представляют угрозу международному миру и безопасности.

Автор: М. Суюнбаев

Энергетика - индустриальное сердце Кыргызстана

Задание 1.

Сделайте, по возможности, полный анализ приведенных текстов, где поднимаются проблемы энергетики. Ответьте на вопросы:

- на основе каких источников информации построен текст, достаточно ли этих источников?
- насколько убедительны предлагаемые автором аргументы?
- каких компонентов недостает в тексте?
- как бы вы построили текст, если бы располагали теми фактами?
- удачна ли композиция материала и применяемые языковые средства?
- четко ли видна идея произведения?

Всего 8% россиян одобряют реформу РАО «ЕЭС России»

От том, что с 1 июля 2008 года прекратила свое существование компания РАО «ЕЭС России», накануне этого события (28-29 июня) знали, по их словам, 30% россиян, 24% «что-то слышали» об этом, а 43% впервые услышали от интервьюера (3% затруднились ответить).

Такие данные публикует Фонд «Общественное мнение» на основании результатов опроса, проведенного в 46 регионах России.

Решение передать электростанции негосударственным компаниям российские граждане в целом не поддерживают. Лишь 8% сказали, что относятся к этой идее положительно (наибольшее число сторонников она имеет среди людей с высшим образованием - 14%), а 59% - отрицательно (особенно много противников реформы в мегаполисах - 65%). Каждый пятый (19%) воспринимает решение «разгосударствления» РАО ЕЭС безразлично, а 14% затруднились сформулировать свою позицию на этот счет.

В 2007 году о своем отрицательном отношении к идее передачи электростанций независимым производителям говорили 68%. Уменьшение доли негативных оценок сопровождается, прежде всего, увеличением числа тех, кто относится к преобразованиям в электроэнергетике безразлично (12% - в 2007 году, 19% - по данным последнего опроса).

Почти единодушно россияне высказали уверенность, что после осуществления реформы РАО ЕЭС тарифы на электроэнергию вырастут (80% ответов); 5% думают, что они не изменятся, 3% рассчитывают на снижение, а 12% затруднились спрогнозировать ситуацию с тарифами. Оценивая деятельность бывшего главного электроэнергетика страны, 45% респондентов сказали, что со своими обязанностями руководителя РАО ЕЭС Анатолий Чубайс справлялся «плохо»; примерно каждый пятый (18%), напротив, полагает, что он это делал «хорошо», а значительная часть респондентов (38%) затруднились ответить на вопрос.

Полученное распределение существенно отличается от данных 2005 года, когда отрицательно деятельность Чубайса оценили 62%.

Несколько смягчилось отношение россиян и к личности Чубайса. Если в 2000 года «плохо» к нему относилось более половины населения (55%), в марте 2004 года - 44%, то по последним данным - около трети (32%). Впрочем, речь идет не столько о потеплении общественной атмосферы вокруг Чубайса, сколько о более нейтральном восприятии его личности: оценки перераспределелись главным образом в сторону «затрудняющихся ответить» (3% - в 2005 г., 10% - сегодня), в то время как доля симпатизирующих Чубайсу увеличилась всего на 3 п.п. (по 7% - в 2000 и 2005гг., 10% - по данным последнего опроса).

Сами респонденты, как правило, говорили, что за последние два-три года их отношение к Чубайсу не изменилось (70%); 16% сказали, что оно ухудшилось, 3% - что улучшилось, 11% затруднились ответить (4% респондентов, не знающих, кто такой Чубайс, вопрос не задавался).

Характеризуя (в открытой форме) персональные качества Чубайса, люди отмечали, прежде всего, негативные черты его личности. Так, по мнению 8%, это «алчный», «жадный» человек, который «все думал, как обогатиться, прибрать к рукам государственное добро»; 6% воспринимают его как «изворотливого, хитрого», «очень скользкого человека»; 4% - как «лгуна, обманщика»,

«нечестного, nepopядочного», «нехорошего, бессовестного человека». Столько же (4%) прибегли к еще более сильным формулировкам, назвав Чубайса «ворюгой», «коррупционером», «грабителем 1 гильдии», а 2% видят в нем «мелкого дельца и жулика».

Некоторые (3%) припомнили Чубайсу приватизацию, другие обвиняли его в развале электроэнергетики (2%). Отдельные респонденты отмечали негативные стороны персонального имиджа Чубайса - высокомерие, хамство, жесткость и др.

Люди, симпатизирующие Чубайсу, говорили о нем как о деловом, предприимчивом человеке (5%), грамотном специалисте и хорошем менеджере (4%), умном, образованном, неординарном человеке (3%), волевым и целеустремленным (3%). Отмечались также честность, принципиальность, ответственность бывшего главы РАО ЕЭС, сочувствие народу и прочие позитивные стороны его натуры.

В опросе приняли участие 1500 респондентов. Статистическая погрешность не превышает 3,6%.

Источник: <http://www.regnum.ru/news/fd-central/ryazan/polit/1023658.html>

Сегодня РАО «ЕЭС России» уходит в вечность

МОСКВА, 30 июня - РИА «Новости», Андрей Резниченко, Дмитрий Сокуренок. РАО «ЕЭС России» 30 июня завершает свою работу, уходя в историю и оставляя после себя совершенно новую конфигурацию российской электроэнергетической отрасли. Председатель правления РАО ЕЭС Анатолий Чубайс в ходе завершающей пресс-конференции в понедельник подведет итоги реформирования отрасли и своей работы на посту главы крупнейшего энергохолдинга.

Причины реформы РАО «ЕЭС России»

Необходимость реформирования российской электроэнергетики стала очевидной в середине 90-х годов XX века. Еще в 80-е годы генерирующие мощности обновлялись медленнее, чем росло потребление электроэнергии. В следующее десятилетие, в период общеэкономического кризиса в России, объем электропотребления существенно сократился, а процесс обновления мощностей практически остановился. К этому времени большинство оборудования на генерирующих станциях морально и физически устарело. По ряду таких ключевых технологических показателей, как удельный расход топлива, средний коэффициент полезного действия оборудования, рабочая мощность, российские станции существенно уступали своим аналогам за рубежом. При этом у предприятий отрасли отсутствовали стимулы к повышению эффективности, рациональному планированию режимов производства и потребления электроэнергии, энергосбережению. Как следствие - в отдельных регионах страны происходили перебои энергоснабжения, наблюдался энергетический кризис, существовала высокая вероятность крупных аварий.

Для замены существующих и строительства новых генерирующих мощностей требовались значительные средства. Поразивший к тому времени страну экономический кризис не позволял рассчитывать на бюджетное финансирование. Увеличение тарифов также не принесло бы желаемого эффекта. Страну поразил кризис неплатежей, и электроэнергетическая отрасль не стала исключением. Так, в 1998 году потребители оплачивали лишь 85% электрической и тепловой энергии, при этом лишь 20% вносилось деньгами - подавляющая часть платежей происходила в форме взаимозачетов и бартерных сделок.

ГОЭПРО-2, или Чубайс в действии

Анатолий Чубайс и его команда пришли в РАО «ЕЭС России» весной 1998 года. Основной задачей на тот момент стало наведение элементарного порядка в компании. Цели и задачи реформирования отечественной электроэнергетики были впервые намечены в постановлении правительства РФ от 11 июля 2001 года и конкретизированы концепцией стратегии ОАО РАО «ЕЭС России» на 2003-2008 годы».

В результате первого этапа реформирования отрасли, проходившего с конца 2006-го по сентябрь 2007 года, состоялось обособление от РАО «ЕЭС России» двух теплогенерирующих компаний - ОАО ОГК-5 и ОАО ТГК-5, которые в итоге стали первыми в России частными генерирующими компаниями, созданными в процессе реформы. В результате доли участия российского государства в капитале генерирующих компаний составили: 26,43% в ОАО ОГК-5 и 25,09% в ОАО ТГК-5 (с учетом эмиссий дополнительных акций ОАО ОГК-5 и ОАО ТГК-5 в целях привлечения инвестиций).

В ходе второго этапа реформирования, который завершится к 1 июля 2008 года, произойдет обособление от РАО «ЕЭС России» всех компаний целевой структуры отрасли и прекращение существования самого РАО ЕЭС в качестве юридического лица. При этом государство полностью выйдет из уставного капитала ОГК и ТГК. По итогам завершения структурных преобразований государство будет владеть более 76% акций в ОАО ФСК ЕЭС; 100% акций - в ОАО СО ЕЭС; более

59% акций - в ОАО «ГидроОГК»; более 50% акций - в ОАО ИНТЕР РАО ЕЭС; более 52% акций - в ОАО «Холдинг МРСК»; более 52% акций - в ОАО «РАО Энергетические системы Востока».

Миноритарным акционерам РАО «ЕЭС России» и частным инвесторам будут принадлежать: до 100% акций тепловых генерирующих компаний; до 100% акций энергосбытовых компаний; менее 24% акций в ОАО ФСК ЕЭС; до 40% акций в ОАО «ГидроОГК»; менее 50% акций в ОАО «Интер РАО ЕЭС»; до 48% акций в ОАО «Холдинг МРСК»; до 48% акций в ОАО «РАО Энергетические системы Востока».

Так, на момент завершения реорганизации отрасли, крупными пакетами акций генкомпаний владеют «Газпром» (ОГК-2, ОГК-6, «Мосэнерго»), «Норникель» (ОГК-3, ТГК-14), немецкий энергетический концерн E.ON (ОГК-4), итальянский концерн Enel (ОГК-5), финский энергоконцерн Fortum (ТГК-1, ТГК-10), «Лукойл» (ТГК-8), российско-немецкий консорциум компаний RWE и «Синтез» (ТГК-2), группа «Онэксим» (ТГК-4), «КЭС-Холдинг» (ТГК-5, ТГК-6, ТГК-7 и ТГК-9), инжиниринговая «Группа Е4» (ТГК-11), СУЭК (ТГК-11, ТГК-12, ТГК-13), компания «Энергопромсбыт», представляющая интересы РЖД и ЕСН (ТГК-14).

Суммарный объем привлеченных в российскую электроэнергетику частных инвестиций, за счет размещения и продажи акций ОГК и ТГК, по состоянию на конец июня 2008 года превысил 837 миллиардов рублей. Через процедуру размещения дополнительных акций среди инвесторов прошли 17 ОГК и ТГК. Суммарный объем привлеченных средств составил 442,63 миллиарда рублей. Эти средства идут на реализацию инвестиционных проектов генерирующих компаний. Кроме того, 388,35 миллиарда рублей частных инвестиций было привлечено за счет продажи принадлежащих на долю государства пакетов в 14 генкомпаниях. Средства от продажи акций, принадлежащих на госдолю, пойдут на финансирование инвестиционных программ ФСК и ГидроОГК.

Что остается после РАО ЕЭС?

В итоге реформы, главными целями которой были названы привлечение инвестиций в развитие отрасли и создание конкурентного рынка электроэнергии, в России появилось шесть оптовых генерирующих компаний, сформированных по экстерриториальному принципу, и 14 региональных генкомпаний (ТГК). Кроме того, все гидрогенерирующие активы были консолидированы в ОАО «ГидроОГК» (с июня 2008 года компания носит название «РусГидро»).

В отрасли, разделенной на монопольный и конкурентный секторы, были созданы независимые энергосбытовые компании, а электросетевые активы консолидированы в ряд холдингов, крупнейшим из которых является ОАО «Федеральная электросетевая компания», управляющая магистральными сетями ЕНЭС.

В стране появился конкурентный рынок электроэнергии, который к 2011 году должен быть полностью либерализован. Создано некоммерческое партнерство «Администратор торговой системы оптового рынка электроэнергии Единой энергетической системы» для организации торговли и расчетов на оптовом рынке электроэнергии (мощности).

В 2008 году эти функции, в соответствии с новой редакцией Закона «Об электроэнергетике», вместо НП АТС передаются 100%-ной дочерней компании партнерства ОАО АТС, которая будет являться коммерческим оператором оптового рынка.

Энергетические активы Дальнего Востока и изолированных энергосистем, которые по технологическим причинам не могут участвовать в работе конкурентных рынков электроэнергии (мощности), консолидируются в холдинге ОАО «РАО Энергетические системы Востока».

Что делать после РАО ЕЭС?

После расформирования энергохолдинга ряд важнейших функций по управлению российской электроэнергетикой передаются воссозданному в мае Минэнерго РФ. Кроме того, премьер РФ Владимир Путин поручил Минэнерго взять на себя контроль над выполнением инвестпрограмм российских компаний, которые появились в ходе реформы. Возведение объектов электроэнергетики, в рамках генеральной схемы до 2020 года, потребует порядка 20 триллионов рублей, причем основная часть этих средств должна поступить из внебюджетных источников.

Кроме того, по мнению премьер-министра, наряду с вводом новых мощностей необходимо повысить энергоэффективность отечественной экономики не менее, чем на 40% к 2020 году. Энергоемкость российской экономики в 2,3 раза превышает аналогичный показатель в целом по миру, а потенциал энергосбережения в ней оценивается на уровне около 40-45% текущего объема потребления энергии.

Еще одним аспектом, вызывающим беспокойство экспертов, является потенциальная возможность появления новых монополистов. Акции генкомпаний свободно торгуются на рынке и, следовательно, в результате слияний и поглощений могут возникнуть ситуации, когда собственники крупных пакетов акций попытаются оказать давление на рынок.

Первые результаты реформы электроэнергетики будут получены уже в ходе предстоящего осенне-зимнего периода 2008-2009 годов. Отрасль, лишенная централизованного управления РАО

ЕЭС, должна будет преодолеть пиковые нагрузки, традиционно возникающие в этот период. Этой теме было посвящено прошедшее в конце июня совещание в Минэнерго, в ходе которого министр энергетики РФ Сергей Шматко обсудил с представителями крупных акционеров - владельцев частной энергогенерации - вопросы развития отрасли. Министр и энергетики рассмотрели исполнение инвестиционных соглашений, привлечение инвестиций в отрасль, поставку топлива, а также вопросы оплаты за технологическое присоединение генераторов к сетям. Особое внимание было уделено проблемам прохождения осенне-зимнего периода и определению дальнейших систем взаимодействия Минэнерго РФ с участниками рынка.

Послесловие

День РАО ЕЭС подошел к своему финалу. Солнце на эмблеме энергохолдинга заходит, и вместо него поднимаются новые, дающие свет и тепло, компании. Каким он будет, этот новый день для нас, простых потребителей электроэнергии, покажет только время. В тоже время опыт реформы данной отрасли в других странах показывает, что без света никто из нас не останется...

Источник: <http://www.rambler.ru/news/economy/10324/563617145.html>

Задание 2.

Сравните функционирование энергетической отрасли с какой-нибудь другой, например, с сельскохозяйственной отраслью. Найдите общее и различное в управлении, проблемном комплексе и характеристиках рынков.

Задание 3.

Попытайтесь смоделировать баланс интересов участников рынка электроэнергии на основе экономических принципов: в чем интерес генерирующих, транспортирующих и распределительных станций, какие механизмы должны обеспечивать соблюдение их интересов.

При подготовке статьи используйте следующие источники информации:

- Данные статистической отчетности Национального статистического комитета.
- Публикации балансов энергокомпаний.
- Информацию соответствующих подразделений энергокомпаний.
- Независимые исследования ситуации в энергосекторе (труды вузов, аналитических центров).

Задание 4.

Вопросы для интервью. Кому вы их адресуете? Составьте список чиновников, от которых зависит решение проблемы.

- В России реформа электроэнергетики привела к созданию в некоторых сегментах конкурентных рынков. Что должно способствовать росту эффективности? Возможно ли создание конкурентных энергорынков в Кыргызстане и как предполагается повысить эффективность энергокомпаний?

- В Кыргызстане 94% электроэнергии производится на гидроэлектростанциях. Это создает определенные проблемы в маловодные годы. Предполагается ли диверсификация производства электроэнергии, каким способом и какой будет стоимость электроэнергии для потребителей в этом случае?

- Производство и распределение электроэнергии – монопольный вид деятельности. Есть ли препятствия для установления режима максимальной открытости энергокомпаний по состоянию баланса, сделкам, основным контрагентам, проводимым тендерам и т.д. можно ли эту информацию размещать на web-сайтах для общего доступа?

Задание 5.

Поработайте с архивами газетных и журнальных публикаций по данной тематике и проблематике. Подготовьте материалы для проблемной статьи по проблемам энергетики. Выберите наиболее важный аспект для развертывания темы.

Автор: К. Измайлов

Отрасль связи – локомотив экономического роста

Часто в материалах нужно привести процентную разницу между аналогичными цифрами (например, доход от услуг Интернета) за разные периоды (за месяцы, годы и т.п.). Журналисту нужно уметь считать такие цифры, чтобы корректно отображать экономическую информацию.

Подсчет строится по принципу пропорции $\frac{A}{B} = \frac{\tilde{O}}{Y}$,

$$\frac{B * \tilde{O}}{A * Y} = \frac{A * Y}{B * \tilde{O}}$$

откуда $A = \frac{Y}{B}$, $B = \frac{X}{A}$, $X = \frac{B}{A}$, $Y = \frac{A}{B}$

Например, компания в январе оказала услуг на 500 тыс. сомов, а в феврале - на 673 тыс. сомов. Необходимо указать рост дохода в феврале относительно января.

Доход января назовем показателем «А», принимаем доход января за 100%, это показатель «Х», доход февраля - показатель «В», неизвестен – «Y»,

$$\frac{500000}{673000} = \frac{100\%}{Y}$$

т.е. пропорция выглядит так:

$$\frac{B * \tilde{O}}{A} = \frac{Y}{100\%} \Rightarrow Y = \frac{673000 * 100\%}{500000} = 134,6\%$$

применяем формулу $Y = \frac{B * \tilde{O}}{A} \Rightarrow$

Мы получили доход февраля в процентном выражении относительно дохода января. Разница дохода февраля относительно дохода января будет составлять $134,6\% - 100\% = 34,6\%$ и означает увеличение дохода февраля на 34,6 % относительно дохода января.

Обратите внимание, что если доход февраля был бы ниже января (например, «В» = 360 тыс. сомов), то итоговая цифра может быть отрицательной, что означает снижение.

$$Y = \frac{360000 * 100\%}{500000} = 72\%$$

, $72\% - 100\% = -28\%$,

т.е. доход февраля по отношению к доходу января снизился на 28%.

Если необходимо узнать разницу дохода января относительно февраля, то принимаем доход февраля за 100%

$$X = \frac{500000 * 100\%}{673000} = 74,3\%$$

т.е. доход января составил 74,3% от дохода января.

Внимание! Не запутайтесь, что относительно чего вы вычисляете. Перепроверьте полученные результаты несколько раз и соотнесите их с логикой излагаемого материала.

Задание 1.

Посчитайте в процентах темпы роста дохода отрасли связи в 2006 и

2007 гг. Если доход отрасли в 2005 году составил 4,7 млрд. сомов, в 2006 году - 6 млрд. сомов, в 2007-м - 7,5 млрд. сомов.

Задание 2. Телефонные сети государственного предприятия «Кыргызтелеком» построены в советские время, принцип взимания оплаты за услуги также остается советским - фиксированная абонплата. При этом развитие Интернета и доступ к нему через телефонные линии популярен среди населения. Между этими фактами есть прямая связь, которая создает проблему «недозвона» в экстренные и аварийные службы, особенно в часы «пик».

Такой проблемы не возникает у частных телефонных компаний, имеющих поминутную оплату за услуги. Ответьте на вопрос: почему у частных телефонных компаний, имеющих поминутную оплату за услуги, не бывает проблемы «недозвона» в экстренные и аварийные службы, особенно в часы «пик»? (Не забудьте о социально уязвимых слоях населения).

Задание 3.

Наличие значительного количества нормативных документов, определяющих взаимоотношения участников рынка телекоммуникаций, не решает проблемы качества связи при звонках с номера одного оператора на номер другого. Тогда зачем столько нормативных актов? И кто за это должен отвечать?

Проведите расследование и интервьюирование специалистов, предоставляющих эти услуги населению.

Задание 4.

Ответьте на следующие вопросы:

А. Конкуренция в секторе мобильной связи снизила стоимость минуты разговора внутри сети оператора до 0,9 сома. Звонок же на сеть другого оператора обходится в 3-4 сома. Ответьте: с чем это может быть связано? Как эту ситуацию можно исправить? Какая информация Вам в этом случае понадобится?

Б. Несмотря на большое количество компаний, предоставляющих доступ к Интернету, стоимость услуг остается высокой по сравнению с ценами на подобные услуги в других странах, например, в России неограниченный доступ в Интернет стоит 16-20 долл.США в месяц, а в Кыргызстане такова стоимость подключения с абонплатой и оплатой по трафику одновременно. Почему?

В. Абоненты небольшой частной телефонной компании не могут вызвать такси по номеру, принадлежащему конкурирующей, более крупной телефонной компании. Насколько это нормальная ситуация? Должно ли государство вмешаться в решение этого вопроса? Какая дополнительная информация Вам в этом случае понадобится?

Задание 5.

1. Подберите в двух серьезных газетах статьи, желательнее, посвященные теме связи. Нарисуйте схему причинно-следственных связей, в которую укладываются изложенные факты. Насколько логично выстроены цепочка «причина-следствие» у одного и второго автора? Достаточно ли аргументов для отражения проблемы?

2. Отметьте, какие «звенья» цепочки пропущены. Как бы вы построили свою цепочку аргументов?

3. Выделите проблему по данной теме, которую считаете необходимой для освещения в неспециализированном ежедневном издании.

4. Составьте план работы над темой будущей публикации. Определите круг источников информации. Составьте список источников.

Задание 6.

Напишите статью, используя следующую логическую схему.

Основные элементы общего содержания (логическая схема текста):

- Основная мысль: тема+признак.
- Констатирующий тезис 1.
- Констатирующий тезис 2.
- Констатирующий тезис 3.
- Аналитическая оценка ситуации.

Второстепенные элементы общего содержания:

- Иллюстрация к тезису 1.
- Иллюстрация к тезису 2.
- Иллюстрация к тезису 3.

Примеры статей

Работая над темами связи, необходимо помнить, что связь имеет три основные составляющие, а именно:

организационную (включает законодательные вопросы государственного регулирования, налогообложения, международной интеграции и др.);

техническую (включает технические и технологические вопросы, технические нормы и сертификацию);

абонентскую (включает услуги, тарифы, распространенность, доступность, возможность выбора услуг).

Следовательно, аудитория потребителей журналистского материала будет соответствующей, и подготовка материалов, подача его языком, понятным определенной аудитории, является важным моментом. Особенно важна подача материала в корректной и грамотной форме. Изложение, например, технических вопросов для абонентской аудитории техническим языком будет непонятно и малоинтересно, либо может вызвать неправильное по-

нимание. Переложение же технических вопросов на язык читателя статьи с неточностями или искажениями может также вызвать неправильное понимание абонентской аудиторией и негативные эмоции со стороны технической аудитории.

Вопросы же организационного плана особенно важны для организаций, предоставляющих услуги. При этом немаловажными эти вопросы являются и для абонентской аудитории, поскольку изменения в условиях ведения бизнеса, законодательства и т.п. в первую очередь будут отражаться на абонентах (ограничениях или расширении спектра услуг, тарифах). Подача материалов организационного характера языком, понятным широкой аудитории, особенно важна в экономической журналистике. К тому же необходимо уметь готовить аналитические материалы для специализированной аудитории.

Подготовку отраслевых материалов необходимо вести и в соответствии с общими рекомендациями по экономической журналистике.

Рассмотрим несколько примеров печатных материалов по отрасли «Связь».

Пример 1.

Полмиллиона за новые бланки

Операторы связи Кыргызстана планируют увеличение стоимости услуг на 8-15 процентов.

Об этом заявил исполнительный директор Ассоциации операторов связи нашей республики Олег Жеребко. Он подчеркнул, возможное повышение тарифов является следствием приказа Министерства финансов об обязательном применении счетов-фактур НДС.

- Ведущие компании, предоставляющие услуг связи, ежемесячно обслуживают до 85 тысяч юридических лиц, а введение счетов-фактур НДС повлекло увеличение расходов примерно на 500 тысяч сомов, – отметил Олег Жеребко.

Только на приобретение бланков ежегодно потребуется около 60 миллионов сомов. Причем госбюджет от этого нововведения не получит ничего.

Обязательное применение счетов-фактур было введено в республике в апреле 2003 года. От выписывания этих бланков тогда были освобождены операторы связи, компании, обеспечивающие поставку тепла, воды, электроэнергии в дома кыргызстанцев. Но в конце декабря прошлого года приказом министра финансов все без исключения налогоплательщики обязывались к заполнению счетов-фактур.

К слову, после введения новой системы стоимость бланка выросла с 13 тыиынов до пяти сомов.

- Нововведение не улучшит контроль за НДС, но создаст ряд трудностей для налогоплательщиков, – подчеркнула исполнительный директор Объединения бухгалтеров и аудиторов Альбина Грущук.

К числу основных проблем, в связи с выходом приказа Минфина, относится требование к руководителям предприятий лично подписывать каждую счет-фактуру. Для компаний с разветвленной сетью филиалов в разных регионах республики это условие невыполнимо. Кроме того, фискалы требуют, чтобы на первой процедуре покупки бланков присутствовал руководитель или главный бухгалтер предприятия, что также вносит определенные трудности. Очередное спорное новшество – сдача налоговым службам электронной версии отчета о выписанных бланках. Это по силам далеко не всем бухгалтерам.

Как отметил на пресс-конференции председатель общественного совета по налоговой политике при Минфине КР Нурбек Элебаев, обсуждаемый приказ противоречит многим действующим нормам законодательства. Следующий шаг - переговоры с руководством министерства. Если они не принесут результатов, придется решать вопросы в судебном порядке.

Данная заметка, возможно, сделана более удачно, поскольку 99 процентов сообщаемой информации исходит от компетентного источника. Однако стоит отметить, что в этой заметке нет непосредственно журналистского труда. Журналист просто был на пресс-конференции и аккуратно передал информацию, сообщенную на этом мероприятии. Хотя, наверное, это можно оставить в качестве примера того, как можно писать о теме связи (если сам в этом ничего «не изображаешь»), и это может рассматриваться как пример хорошей статьи, притом, что статья описывает проблемную ситуацию организационного характера, хорошо описан эффект для абонентов (увеличение стоимости услуг на 8-15 %). Описаны причины, приведены экспертные мнения, приведены элементарные расчеты. Указаны пути решения проблемы (переговоры и судебный порядок). Статья содержит минимум специализированных терминов.

Пример 2.

Сотки от депутатов

Оригинальное решение проблемы нашли для своих избирателей депутаты парламента Са-вицких и Коркмазов.

Вот уже несколько лет жители сел Озерное и Степное, что в 12 километрах от столицы, оторваны, в буквальном смысле слова, от одного из благ цивилизации - телефонной связи. Дело

в том, что именно через эти села в свое время прошел настоящий бум краж телефонных проводов.

- Самое тяжелое – это когда кому-то необходимо вызвать «скорую», – говорят жители Озерного, – приходилось уговаривать соседей довести до больницы. А если машина сломана или водитель не в том состоянии, чтобы сесть за руль?

Другая проблема – частые отключения электроэнергии. В день иногда по два раза приходилось ездить в РЭС, а это не близко. А у людей иногда нет ни денег, ни времени. Вот и сидим по нескольку дней без света всем селом.

- Я выяснил, что восстановить телефонную связь в том виде, в котором она была до перестройки, нереально, – говорит депутат Савицкий, – во-первых, дорога, а во-вторых, в том районе уследить за кабелем невозможно – проведи, все равно своруют. Поэтому и решил на свою депутатскую стипендию купить сотку. Хранит ее староста села Валентина Фирстова, за первый месяц обслуживания заплатил я, а дальше сельчане могут приобрести специальные карты и звонить, сколько им надо и куда пожелают.

Ну а селу Степное сотку подарил их депутат Коркмазов на тех же, кстати, условиях.

Такое вот простое решение обнаружилось у сложной, на первый взгляд, проблемы.

Заметка также может быть отнесена к примеру «хорошей статьи». Текст написан простым языком – от описания проблемы жителей сел до описания решения проблемы. Оставляет положительные эмоции после прочтения. Единственное замечание – выбор издания для размещения материала: печатное издание криминально-правовой направленности.

Пример 3.

Телефон всегда свободен

И даже если ваш компьютер подключен к Интернету – тоже! Возможно ли это? Вполне. Надо только воспользоваться новой для Кыргызстана технологией доступа в Интернет – ADSL.

За буквами аббревиатуры скрывается асимметричная цифровая абонентская линия, по-английски – Asymmetrical digital subscriber line. Эта технология позволяет одновременно пропускать по одной и той же паре медных телефонных проводов два потока информации – голосовой и из Всемирной паутины.

Сегодня в Интернете абонентов только в Бишкеке перевалило за десять тысяч, и число это неуклонно растет. Городская телефонная сеть просто не в состоянии качественно обслуживать одновременно и телефонные переговоры и интернет-пользователей. Последние надолго блокируют собственную же телефонную линию.

Компания «Элкат» выбрала для решения проблемы перезагрузки телефонной сети технологию ADSL. Главное ее достоинство – высокие скорости передачи информации – до 8 Мбит/сек (к абоненту) и до 1,5 Мбит (от абонента), причем сама линия остается доступной и для телефонных звонков. Достигается это за счет разделения потоков информации по частоте; ADSL работает в диапазоне более высоких частот, чем телефонная связь.

По сравнению с системами спутникового и беспроводного доступа к Интернету ADSL обеспечивает более высокое качество соединения, близкое к показателям оптоволоконных линий.

Еще одно достоинство этой технологии – не нужны дозвонки к провайдеру, ведь соединение с ним постоянно, как и доступ к Интернету.

Пусть не волнует пользователей и угроза утечки пароля – работать с вашим аккаунтом можно только с вашего компьютера. Неважно, какая АТС вас обслуживает – качество связи от этого не зависит. Наконец, на вашей абонентской линии могут без помех работать факсы и модемы.

К сожалению, о возможностях ADSL-технологии знают пока немногие. Это значит, что за пользование интернет-информации большинство пользователей платит не только сомами, но и несостоявшимся разговорами, сорванными встречами, отчаяниями, а порой и слезами родных, друзей... Воспользуйтесь ADSL-услугами – и все эти проблемы останутся в прошлом.

Остается добавить, что более высокое качество доступа к Интернету вы получите по цене обычного коммутируемого соединения.

Пример хорошей статьи, описывающей технический вопрос языком, понятным абоненту. Несомненно, статья имеет рекламный характер, при этом она остается ненавязчивой и описывает актуальную для пользователей Интернета проблему и ее решение (занятость телефона при работе в Интернете и низкая скорость). Статья размещена в общегородской газете.

Пример 4. В этом примере приводятся две статьи по одному вопросу.

Связь с глубинкой

Кто владеет информацией, тот владеет и ситуацией. Надо ли говорить, что в условиях рынка достоверные и своевременные сведения тоже капитал.

О важности развития телекоммуникации неоднократно напоминал президент республики Аскар Акаев, проблему обсуждали и на последнем заседании правительства, министр транспорта и коммуникаций К.. Жумалиев привел цифры: в глубинке более 60 сел не имеют вообще никакой связи с миром, в 25 – не смотрят телепередач, в 20 - не слушают радио. Причина банальна. Эти деревни попали в разряд «неперспективных» еще при Союзе и уже тогда не финансировались. Предполагалось дальнейшее укрупнение коллективных хозяйств.

Жизнь, однако, распорядилось по-другому. С введением частной собственности на землю неперспективные села ожили, фермеры наладили свой нехитрый бизнес и переезжать никуда не намерены. А как же необходимые блага цивилизации? А никак, у государства нет денег. Но если учесть, что большинство таких сел – приграничные, труднодоступные, там смотрят и слушают телепередачи и новости Узбекистана, Казахстана, не имея возможности получать свою, отечественную, информацию, то проблема приобретает политический оттенок.

По словам К.Жумалиева, нужна спутниковая телерадиовещательная сеть, тогда, наоборот, Кыргызстан будет «ловить» соседние государства. Денег, конечно, требуется немало. Но есть современные технологии, позволяющие качественно и быстро передавать телесигналы. Министр транспорта пообещал решить проблему в следующем году. Где же взять деньги? Надо реанимировать 86 ретрансляторов, 35 автоматических станций заменить на цифровые.

Телефонизация села – дело явно убыточное, туда не пойдут бизнесмены, а субсидии из госбюджета не предусмотрены. Министр попросил поддержать проект о создании «Фонда универсальных услуг», куда операторы беспроводной связи должны будут перечислять 3% от стоимости переговоров. Силовой метод решения проблем явно не вписывается в существующие рыночные отношения. Взлетит и так недешевая оплата услуг частных компаний «Бител», «Кател», можно потерять клиентов, да и отрасль в целом.

Что же касается АО «Кыргызтелеком», то крупнейший монополист ежегодно отстегивает на развитие сельской телефонной связи \$400 тыс., но этого недостаточно. Ситуация сложилась явно противоречивая; на заседании правительства высказывались предложения включить в обязательства будущих инвесторов АО «Кыргызтелеком» субсидирование сельской связи. «Купите убытки» - это тоже не по-рыночному. Но поживем – увидим.

«Связь с глубинкой» - пример неудачной статьи. Лид не соответствует содержанию. Используются технические термины, включая некорректные (операторы беспроводной связи, а правильно – беспроводной). Нет единой мысли, проходящей через текст о том, что для решения проблемы сельской связи предлагаются непродуманные решения, по мнению операторов, отрицательно сказывающиеся на рынке и требующие глубокого анализа и эффективного подхода. Нарушена общая логика статьи - описание проблемы плохо соотносится с текстом, где делаются попытки описать решения. Вывод нелогичен. Используется сленг.

Дорогие наши связисты

Повысить тарифы на услуги сотовой, пейджинговой связи, интернет-сервиса намерены члены Ассоциации операторов связи Кыргызстана.

Об этом заявили журналистам представители правления АОС и руководители крупнейших фирм.

Предпринимателей не устраивает позиция Министерства транспорта и коммуникаций по механизму формирования так называемого Фонда универсальных услуг. Он предназначен для поддержки сельской телефонной сети, которая во все времена существовала за счет дотаций. Частники утверждают, что трехпроцентные отчисления от их доходов в данный фонд вызовут понижение темпов развития в отрасли телекоммуникаций.

Если отмеченные проблемы не будут решены, заявили члены Ассоциации операторов связи КР, они будут вынуждены переложить все убытки на потребителей и увеличить тарифы в среднем на 3-5 процентов.

«Дорогие наши связисты» - пример неудачной статьи. Однобокая подача материала, формирующая негативное отношение к операторам связи, не поддерживающим «хорошую» инициативу Министерства транспорта и коммуникаций по развитию сельской связи.

Вывод. Язык изложения и подачи материалов должен соответствовать аудитории и может влиять на восприятие информации. При этом важно сохранение точности и корректности изло-

жения материала. Искаженная и непонятная информация может оттолкнуть аудиторию от освещаемого вопроса, сформировать неправильное понимание и негативное отношение к теме.

Специализированные журналистские материалы – аналитические статьи

Аналитические статьи – одно из направлений экономической журналистики. При подготовке и подаче материала в аналитической форме журналист проводит анализ проблемы, обобщает существующие варианты решений, приводит оценку положительных и отрицательных сторон тех или иных решений, указывает на рекомендуемые варианты. Такой тип статей может применяться как в специализированных изданиях при описании вопросов организационного характера, так и в общедоступных изданиях при освещении проблем на языке абонента.

По сути, такие статьи являются аналитическими обзорами с определенной структурой, которая включает:

1. Описание проблемы, масштаб и глубину проблемы, влияние ее на общественность и власть.
2. Происхождение, причины и границы проблемы.
3. Основных участников процесса и важнейших из них. Их мнение.
4. Возможные направления решения проблемы. Альтернативы.
5. Сравнение всех альтернатив с точки зрения их потенциальных выгод и утрат.
6. Рекомендуемые и наиболее приемлемые варианты решений.

Пример аналитической статьи (в сокращении)

Финансирование участия КР в международных организациях в области электрической и почтовой связи - год за годом....

Именно год за годом, вопрос оплаты членских взносов в Международный союз электросвязи, Всемирный почтовый союз и Региональное содружество в области электросвязи выносятся Министерством транспорта и коммуникаций на обсуждение Ассоциации операторов связи.

Итак: Кыргызская Республика, став самостоятельным государством, в целях участия в интеграции и согласования политической и экономической деятельности, вошла в ряд международных организаций, специализирующихся на тех или иных аспектах государственного взаимодействия. В сферах электрической и почтовой связи общепризнанными являются: Международный союз электросвязи (МСЭ), Региональное содружество в области связи (РСС) и Всемирный почтовый союз (ВПС). Кыргызская Республика входит в названные организации и участвует в мероприятиях, проводимых их администрациями.

Международный союз электросвязи - международная организация, в рамках которой правительствами и частным сектором координируются глобальные сети и услуги электросвязи. Основанный в Париже в 1865 г., как Международный телеграфный союз, МСЭ получил свое нынешнее название в 1934 г., а в 1947 г. стал специализированным учреждением Организации Объединенных Наций.

Одним из наиболее весомых факторов, определяющих необходимость участия в работе МСЭ, является необходимость международной координации радиочастотных присвоений. В силу ряда технических (электромагнитное излучение не признает государственных границ), географических (горный рельеф) и экономико-политических причин (основная масса населения сосредоточена относительно недалеко от границ с Казахстаном или Узбекистаном) ситуация, когда необходима международная координация частотного присвоения, возникает достаточно часто. Это необходимо как для защиты действующих станций от помех со стороны соседних государств, так и для гарантии их отсутствия в будущем. В случае отказа от проведения подобных процедур возникает опасность потери части спектра и, как следствие, невозможность дальнейшего развития и защиты информационного пространства страны, невозможность вещания кыргызских телерадиостанций, невозможность предоставления услуг международной и мобильной, передвижной и других видов связи, эксплуатации систем Министерства обороны и энергетической отрасли.

За прошедшие годы в рамках работы с МСЭ были защищены национальные радиочастотные ресурсы, в частности, на ноябрь 2006г. в Международном списке радиочастот зарегистрировано 14362 частотных присвоения (3-е место по общему числу частотных присвоений среди стран СНГ), на международном уровне зарезервированы частотные каналы для развития цифрового вещания. Заместитель директора Национального агентства связи Б.Нурматов является членом Радиорегламентарного комитета МСЭ, что также поддерживает защиту национальных радиочастотных ресурсов при международном распределении. Следует отметить также немалую помощь, оказываемую МСЭ через технические консультации (экспертная помощь) и различные проекты Бюро развития электросвязи.

Региональное содружество в области связи

Создание Регионального содружества в области связи в декабре 1991 года связано с началом новой политической и экономической жизни независимых государств, образовавшихся на постсоветском пространстве. В год создания в РСС входило 11 администраций связи, в настоящее время насчитывается 18 участников, в том числе 12 полноправных членов и 6 наблюдателей.

Для Кыргызской Республики участие в РСС в первую очередь необходимо для согласования радиочастотных присвоений с сопредельными государствами в регионе. Из-за отсутствия собственной научно-исследовательской базы в отрасли, участие в РСС позволяет использовать методологическую документацию по тарифообразованию, управлению РЧС, антимонопольному управлению. Разрабатывать и использовать регламентирующую нормативно-правовую документацию.

ВПС - всемирный почтовый союз.

Всемирный почтовый союз - специализированное учреждение, регулирующее международные почтовые услуги. Созданный в соответствии с Бернским договором 1874 года, он стал специализированным учреждением Организации Объединенных Наций в 1948 году. ВПС играет ведущую роль, способствуя постоянной активизации почтовых услуг. Имея в своем составе около 191 стран-членов, он служит главным механизмом сотрудничества между почтовыми службами. Он дает рекомендации, выступает посредником, оказывает техническую помощь. Среди его главных задач - содействие развитию всемирной почтовой службы, росту объемов почтовых отправок за счет внедрения современных видов почтовой продукции и услуг, улучшение качества почтового обслуживания клиентов. Тем самым ВПС выполняет свою главную миссию - содействие и развитие связи между всеми жителями планеты.

Для Кыргызстана участие в ВПС является гарантией участия страны в единой системе почтовой индексации стран и городов при осуществлении почтовой связи, без чего доставка корреспонденции и почтовых грузов из-за рубежа стало бы невозможным, а страна потеряла бы свой индивидуальный почтовый индекс.

Резюмируя, необходимо отметить, что интеграция страны в глобальные экономические и информационные процессы невозможна без тесного сотрудничества с различными международными институтами, в том числе и в области электрической и почтовой связи, и чревата потерей Кыргызской Республикой таких знаков государственности, как междугородный телефонный код страны, геостационарные позиции космических спутников, закрепленных за КР, радиочастотные присвоения и международный почтовый индекс и, как следствие - потерей экономики, из-за отсутствия возможности связи как внутри, так и за пределами страны.

Повышение эффективности взаимодействия, использование всего потенциала, заложенного сотрудничества, дальнейшее активное продвижение интересов нашей страны должны являться одними из наиболее приоритетных задач кыргызстанской администрации связи. Участие в МСЭ и ВПС является задачами национальной безопасности и требует постоянного внимания со стороны правительства КР, государственного финансового обеспечения участия в данных организациях и профессионального участия в мероприятиях, проводимых в рамках МСЭ и ВПС.

Именно финансирование участия в МСЭ и ВПС, выражающееся в обязательстве страны регулярно оплачивать членские взносы, на сегодняшний день является вопросом, требующим поиска приемлемых решений. Доказательством тому являются накопившиеся долги КР перед организациями, регулярные предложения телекоммуникационным компаниям со стороны Министерства транспорта и коммуникаций погасить задолженность КР по взносам, несоблюдение бюджета страны со стороны Министерства финансов в части выплат по обязательствам в международные организации.

Так по Международному союзу электросвязи задолженность КР на 01.01.07г. составляет 1329,86 швейцарских франка, членский взнос за 2007 год - в сумме 39 750,00 шв. франков. Общая сумма по МСЭ составляет 41079,86 шв. франка (курс 31,42). По Региональному содружеству в области связи общая задолженность КР по уплате членских взносов составляет 838880 российских рублей (курс 1,47). По Всемирному почтовому союзу задолженность составляет 214179 шв. франков (курс 31,42). Общая задолженность Кыргызской Республики на май 2007 года по МСЭ, ВПС, РСС составляет 9253386,9 сома или 243190,19 доллара США.

Решения вопроса погашения задолженностей и определения источников финансирования участия в международных организациях могут быть различными и имеют свои плюсы и минусы. Рассмотрим возможные варианты далее.

1. Оплата взносов государством из бюджета. Сутью данного решения является включение расходной статьи госбюджета на выплату взносов в МСЭ и ВПС в список защищенных, т.е. обязательных для исполнения в бюджетном году. Данный подход является логичным и справедливым при отношениях бизнес – государство, т.е. бизнес является источником наполнения госбюджета через установленные законодательством налоговые сборы и неналоговые платежи, государство выполняет свои функции, в том числе обеспечивая условия для функционирования бизнеса. Для

выполнения решения необходима регулярная работа Министерства транспорта и коммуникаций как администрации связи, обеспечивающей политическую поддержку развития отрасли при формировании госбюджета. Но на сегодняшний день, данный подход не срабатывает из-за наличия бюджетного дефицита. Выплаты переносятся на другой период, отменяются и т.п. Также исполнение решения сложно из-за слабой институциональной памяти (преемственности в деятельности) МТК, по причине текучки кадров различного уровня, начиная от высшего руководства и заканчивая младшим составом.

2. Оплата взносов компаниями, предоставляющими услуги электрической и почтовой связи. Данное решение основывается на предположениях со стороны МТК о том, что основными пользователями выгод от участия в МСЭ и ВПС являются частные компании, оказывающие услуги электрической и почтовой связи, что является основанием для погашения взносов самими компаниями. Данное предположение нельзя считать истинным и применять для поиска решения, поскольку финансовые обязательства бизнеса перед государством определены в Налоговом кодексе и Законе «О неналоговых платежах». Кроме того, данное решение имеет ряд юридических противоречий в части обязательств государства, хозяйствующих субъектов, что вызывает необходимость частных компаний прибегать к судебным методам защиты.

3. Государственный заем у предприятий отрасли с дальнейшей компенсацией. Данное решение предполагает единовременные займы у отраслевых предприятий, направляемых на погашение взносов и перечисляемых предприятиями на счета международных организаций. При этом средства предприятий берутся к зачету по налоговым обязательствам предприятий при осуществлении финансовой отчетности. Для реализации данного решения требуется издание нормативных документов уровнем, не ниже постановления правительства. Также данное решение требует координации нескольких участников, а именно, предприятия оказывающего заем, Министерства финансов, Министерства транспорта и коммуникаций, аппарата премьер-министра. Необходимо учитывать затруднения в реализации решения из-за слабой институциональной памяти (преемственности в деятельности) МТК, Министерства финансов и других госведомств по причине текучки кадров различного уровня, начиная от высшего руководства и заканчивая младшим составом.

4. Перевод обязательств государства на потребителей. Данный подход аналогичен подходу, применяемому в ряде стран, для обеспечения услугами связи отдаленных населенных пунктов. Компании, оказывающие услуги, в стоимость услуг включают определенную законодательством сумму (как вариант, процент от суммы оплаты за услугу) и взимают ее с пользователей. При этом данные средства перечисляются в определенные законодательством организации. При этом необходимо учитывать повышение стоимости услуг на сумму сбора для потребителей, а также необходимость создания дополнительных механизмов администрирования, отчетность и прозрачность использования средств, налоговые несоответствия. Кроме того, невозможность реализации решения состоит в прямом запрете законодательством КР создания каких-либо фондов.

5. Перевод обязательств государства на отрасль. Одним вариантом возможно рассмотрение перевода обязательств государства по участию в отраслевых международных организациях на отраслевые предприятия через пересмотр ставок лицензионных сборов отрасли, администрируемых Национальным агентством связи. В настоящее время предприятия связи отчисляют 0,25% от дохода лицензируемой деятельности. По данным ГАС, за 2005 г. объем сборов составил 8665,3 тыс. сома (около 216 тыс. долл. США, доход отрасли около 87 млн. долл. США). Данное решение увеличивает сумму лицензионного сбора (по оценочным данным) на 11-12%, что при сегодняшней ситуации, когда лицензионный сбор не является налогом или сбором и не принимается при вычислении налогооблагаемой базы, вызовет неприятие со стороны лицензиатов.

Как видно из вышесказанного, каждое из возможных решений имеет свои положительные и отрицательные стороны и требует экспертной оценки.

Конечно, эти варианты при соответствующей работе могут решить проблемы с выплатой членских взносов в международные организации. Но вспомним логику отношений бизнеса и государства. Государство дает возможность работать и получает за это утвержденные НАЛОГИ! И выполняет свои обязательства, в том числе и участие в международных организациях.

Может все-таки стоит Министерству транспорта и коммуникаций заниматься первым вариантом, когда государство выполняет свои обязательства? Ведь доход отрасли в 2006 году составил 5,520 млрд. сомов. Как минимум, пятая часть этой суммы - это налог на добавленную стоимость, получаемый государством. Это около 29 миллионов долларов США. Неужели из этой суммы невозможно выделять менее одного процента на выплату взносов в МСЭ, РСС и ВПС?

Данная статья описывает проблему организационного характера и сложна для понимания широкой аудиторией. При этом специализированной аудитории она понятна. Статья выдерживает структуру аналитического материала, содержит описание проблемы и ее последствия, возможные варианты решений, их оценку и рекомендации.

Либерализация экономики, цен - расширение свободы экономических действий хозяйствующих субъектов, снятие ограничений на экономическую деятельность, раскрепощение предпринимательства. Либерализацией цен называют переход от назначаемых государственных цен (государственного ценообразования) к системе свободных рыночных цен (рыночному ценообразованию).

Либерализация телекоммуникационного сектора - это ряд мероприятий направленных на формирование конкуренции на различных секторах телекоммуникационных услуг.

Разделение функций государственного управления и регулирования в секторе связи с введением независимого регулирующего органа в связи - это законодательное разделение полномочий отраслевых ведомств на направления формирования и государственной политики и регулирования отношений на рынке телекоммуникаций в соответствии с государственной политикой.

Электросвязь – передача информации посредством электрических сигналов распространяющихся по проводам (проводная связь) или (и) радиосигналов (радиосвязь).

Связь – отрасль экономики страны, обеспечивающая передачу и прием почтовых, телефонных, телеграммных радио – и др. сообщений с помощью различных технических средств. В соответствии с характером применяемых средств связь делится на почтовую и электрическую.

Радиочастотные присвоения – это документ, выдаваемый Национальным агентством связи организации, который подтверждает закрепление за этой компанией радиочастоты и технических условий ее использования.

Компания, оказывающие услуги связи, – это физическое или юридическое лицо, основной деятельностью которого является предоставление услуг электросвязи через свою собственную сеть или через сеть электросвязи, принадлежащую другому лицу.

Рынок телекоммуникационных услуг – это совокупность отраслевых государственных ведомств, операторов связи, услуг связи, технологических средств, абонентской (клиентской) базы.

Операторы связи - компании, оказывающие услуги связи.

Автор: О. Жеребко

Информационные технологии

Задание 1.

Ознакомьтесь с примерами новостных заметок для управления, пользователей и для специалистов.

Пример 1.

IDC обнародовала пятерку крупнейших поставщиков ПО виртуализации по объемам выручки за 2007 г. Первые четыре игрока в этом сегменте – VMware, IBM, HP и Parallels – продемонстрировали двузначные показатели роста, а вот выручка Microsoft в этом сегменте снизилась на 75%.

По данным августовского отчета аналитической компании IDC («Доли рынка мировых поставщиков ПО виртуализации в 2007 г.»), лидером рынка является VMware с долей 76% общей выручки (\$1,283 млрд.). Следом за ней расположилась IBM с 9,8-процентной долей (\$165,5 млн.). Третье, четвертое и пятое места занимают HP с 5,6% (\$94 млн.), Parallels с 5,4% (\$90 млн.) и Microsoft с 0,3% (\$5 млн.) соответственно. Остальные поставщики разделяют 2,6% общей выручки (\$43 млн.). Данные по выручке компаний представлены без учета используемой той или иной компанией операционной платформы.

Примечательно, что выручка VMware от продаж ПО виртуализации в 2007 г. выросла на 87,5% по сравнению с аналогичным показателем 2006 г. IBM, HP и Parallels также продемонстрировали двузначные показатели роста — 32,4%, 40,5% и 30,9%. В то же время, выручка Microsoft в данном сегменте рынка снизилась на 75%.

В целом оборот мирового рынка виртуализации в 2007 г., согласно оценкам IDC, вырос на 68,5% и достиг отметки в \$1,681 млрд. против \$997,6 млн. в 2006 г. Для сравнения, темпы прироста в 2006 г. составили 58,7%. По прогнозам IDC, рост рынка ПО виртуализации продолжится и на протяжении ближайших пяти лет — с 2008 по 2012 гг. Исследователи называют технологию виртуализации основой для построения динамичной и быстро реагирующей на потребности бизнеса ИТ-инфраструктуры.

Топ-5 крупнейших мировых поставщиков ПО виртуализации по объемам выручки за 2007 г. (в \$млн.)

Компания	2005 г.	2006 г. (%)	2007г.	Доля рынка, 2007 г. (%)	Рост за 2006–2007 гг. (%)
VMware	363,4	684,3	1283,3	76,4	87,5
IBM	99,6	125	165,5	9,8	32,4
HP	44	66,9	94	5,6	40,5
Parallels	46,8	68,8	90	5,4	30,9
Microsoft	48,9	20	5	0,3	-75
Другие	26,1	32,6	43	2,6	32,1
Все	628,8	997,6	1680,9	100	68,5

Источник: IDC (август 2008 г.)

В Parallels, тем не менее, подчеркивают, что если говорить об основных платформах, на которых фокусируются компании — Windows, Mac и Linux, — то Parallels является вторым в мире игроком после VMware. В то же время высокие показатели выручки IBM и HP, занимающих второе и третье места, согласно данным отчета, объясняются высоким удельным весом этих компаний на рынке серверного оборудования, на характерных для них платформах Mainframe/Unix, в которое, соответственно, встраиваются решения виртуализации. «Необходимо отметить, что на текущий момент выручка Microsoft, Citrix/XenSource, Virtual Iron, Sun, Oracle, Red Hat и Novell от реализации ПО виртуализации не так значительна и суммарно почти в 2 раза меньше выручки Parallels», — комментируют в Parallels.

Пример 2.

Новостная заметка для пользователей

«Акадо» расширяет пакет детских каналов

ЗАО «Акадо-Столица» расширило пакет «Твоему Непоседе», добавив в набор один из наиболее популярных в Европе детских каналов JimJam.

Телеканал JimJam — совместное предприятие компаний Chello Zone и HIT Entertainment. Целевая аудитория канала — дети от года до шести лет. Концепция канала заключается в том, чтобы привлекать внимание малышей, развивая и обучая их. В настоящее время JimJam распространяется более чем в 20 странах Европы и Ближнего Востока.

Источник: <http://telecom.cnews.ru/news/line/index.shtml?2008/09/04/316206>

Пример 3.

Новостные заметки для специалистов

Для этой группы лучше быть, конечно, техническим специалистом. Понятно, что журналист таковым не сможет быть, поэтому лучше использовать пресс-релизы производителей с минимальным редактированием (только с целью устранения прямого рекламного текста и превосходных степеней (наилучший, наибольший, самый-самый и т.п.).

Разработчики Sun анонсировали новый релиз свободного мультиплатформенного ПО для виртуализации VirtualBox.

Версия 2.0.0 включает ряд значительных изменений, среди которых можно отметить поддержку 64-битных гостевых систем (только на 62-битных хостах), ускорение работы на современных процессорах AMD за счет поддержки Nested Paging, поддержку асинхронного ввода-вывода (NCQ) для разделов и дисков на SATA-винчестерах, интеграцию интерфейса мониторинга производительности гостевой ОС. Также исправлен ряд ошибок.

Кроме того, портирован с Qt3 на Qt4 и претерпел изменения графический интерфейс, добавлены уведомления о выходе новых версий и компонент SDK, предоставляющий API на Python для GNU/Linux и Solaris хостов.

Источник <http://cnews.ru/news/line/index.shtml?2008/09/04/316224>

Задание 2.

Ознакомьтесь с определениями аналитической статьи и репортажа.

Подготовка материала для группы пользователей, с одной стороны, сложна, поскольку любой материал, описывающая ту или иную технологию или устройство, является рекламой. Поэтому перед журналистом стоит задача: дать читателю информацию в интересном виде, не «срываясь» на рекламное изложение. Чтобы избежать этого, материал готовится в виде сравнительных обзоров, если описание технологии может включать информацию от различных производителей. Можно также использовать архивную информацию об истории создания той или иной технологии. Хорошим уходом от прямой рекламы может быть изложение материала с включением высказываний сотрудников, специалистов, руководителей нескольких компаний, работающих на одном поле. Кроме того, материал желательно дополнять тематическими авторскими фотографиями с крупными планом, хорошего качества (фокусировка, кадрирование, композиция). Скачанные из Интернета фотографии обычно узнаваемы пользователями и низкого качества, что вызывает неприятие читателем, и могут снизить интерес к публикуемому материалу. Кроме того, использование чужих фотографий без разрешения владельца является нарушением законодательства об авторском праве и влечет за собой ответственность, определенную тем же законодательством. Но подача материала, сопровождаемого тематическими фотографиями, намного интереснее сухого текста.

Репортаж¹

Репортаж склоняется к художественно-публицистическим жанрам, так как использует метод наглядного изображения действительности, но как самоцель, а не средство обобщения или «оживления» текста.

«Репортаж - наглядное представление о том или ином событии через непосредственное восприятие журналиста-очевидца или действующего лица. Репортаж сочетает в себе элементы всех информационных жанров (повествование, прямая речь, красочное отступление, характеристика персонажей, историческое отступление и т.д.). Репортаж желателен иллюстрировать фотоснимками. Репортаж бывает: событийный, тематический, постановочный».

Определение репортажа: «Изложение актуального фактического материала, полученного с «места происшествия». Рассказчик - непосредственный участник события или наблюдатель. Здесь допустимы эмоциональность, междометия, субъективные ощущения. Зачастую ис-

¹Юлия Уракчеева. Жанр репортажа в российской и немецкой журналистике. История и современное состояние. <http://www.mediasprut.ru/>

пользуется прямая речь, короткие диалоги». Объем газетного репортажа - от 100 строк».

Ни в одном другом определении газетного репортажа не встречается фраза о необходимости фотоснимков!

Примеры репортажа

ITSM в России: учимся на примерах

Как сделать работу ИТ-подразделений эффективной и понятной, снизить риски и повысить отдачу? Эта проблема стоит практически перед каждым предприятием, обладающим развитой инфраструктурой. Поможет ли перекинуть мостик понимания между бизнесом и ИТ сервисный подход к поддержке и предоставлению ИТ-услуг? Будущее ITSM в России игроки данного рынка обсудили в рамках «круглого стола» - «ITSM: Перспективы и практика», организованного CNews Conferences и компанией «Verysell Проекты».

Несмотря на то что ITIL и ITSM для многих представителей ИТ-рынка по-прежнему остаются некоторой абстракцией, популярность сервисной модели ITIL растет, все большее количество организаций начинают внедрять решения на основе этих рекомендаций, получая взамен четко прописанные процессы, эффективную работу ИТ-подразделений, улучшение взаимопонимания с бизнесом, повышение качества обслуживания клиентов и многое другое.

Изменения и новшества в вышедшей не так давно ITIL v.3 вызвали самый живой интерес всех собравшихся на «круглом столе» CNews. Именно им был посвящен доклад Бартеневой Марии, руководителя отдела ITSM-консалтинга компании «Verysell Проекты». По ее словам, новая версия ITIL предлагает сервисный подход к ИТ-процессам, направленный на интеграцию бизнеса и ИТ. По ее же мнению, в третьей версии заслуживают внимания новые процессы, такие, как управление знаниями, событиями, поставщиками, доступом и так далее. Благодаря использованию рекомендаций ITIL, на предприятиях у ИТ-подразделений появляются реальные возможности для обоснования затрат на ИТ и инструменты для оценки необходимых инвестиций. Рекомендации британских составителей библиотеки также позволяют повысить качество сервисов и надежность инфраструктуры. Грамотное описание ИТ-процессов помогает улучшить коммуникацию между ИТ-службами и бизнес-подразделениями.

Подходы, рекомендуемые ITIL, на своем предприятии применил «Абсолютбанк». О результатах, сложностях и отдаче от этого проекта рассказал начальник управления контроля качества Андрей Карманов. Целью проекта было выделение из множества бизнес-процессов банка сервисных процессов, в том числе ИТ-сервисов, а также установление связей между ними. Благодаря составлению подобного каталога стали возможными автоматизация сбора метрик и настройка систем оповещения, а также предоставление этих инструментов контроля заказчиком.

Настоящим «гвоздем» программы стало выступление Сергея Захарцева, директора департамента по информационным технологиям холдинга «Миэль», который по собственной инициативе высказался против сервисного подхода к ИТ. Именно его доклад стал катализатором оживленной дискуссии.

По его мнению, к ИТ нельзя подходить с теми же мерками, что и к бизнес-процессам, и ITSM – отнюдь не панацея. По словам Захарцева, главная ошибка этого подхода в том, что «ИТ-подразделение считается сервисным подразделением, но ИТ-подразделение – это средство производства». То есть неверной является сама идеология, которая изложена в библиотеке ITIL. «ITIL, ITSM – усредненная практика и мы ее обобщаем, а усредненное нельзя применять к конкретным условиям». Здесь Сергей Захарцев привел красочный пример: если сложить все известные цвета рыбы, то мы получим усредненный цвет – белый. Также как нельзя применить это знание к описанию цвета рыбы в различных водоемах, также мы не можем применять усредненные практики в конкретных условиях. По мнению Захарцева, «сумма лучших знаний не является лучшим знанием». Он считает, что наиболее оправданным является проектный подход к ИТ, описание мельчайших ИТ-процессов – это дорого и долго, а проектный подход позволяет сразу же построить инфраструктуру и применять на практике имеющиеся знания, не утруждая себя детальным знанием всех процессов.

В приложении к бизнесу ИТ-подразделение должно быть партнером, а не сервисной службой, а ИТ-стратегия не должна быть следствием бизнес-стратегии, а обязана взаимодействовать с бизнес-процессами. Этот вывод Захарцев сделал из реальных фактов: именно благодаря ИТ появляются новые технологии, которые бизнес ставит себе на службу, следовательно ИТ-отдел не должен опускаться до уровня сервисного подразделения. Альтернативная проектная форма работы, по мнению директора департамента по информационным технологиям, обладает следующими преимуществами: это просто, быстро и вызывает адекватную реакцию. Такое внедрение можно сделать за 2-3 месяца, тогда как разработка на основе рекомендаций ITIL занимает 2-3 года.

Впрочем, для приверженцев ITSM Захарцев согласился сделать уступку, предложив разделить

подразделение на проектную и сервисную часть: для последней возможно использование ITIL для определения каких-то болевых точек.

Что интересно, в холдинге «Мизель», который представлял Сергей Захарцев, реализован проект автоматизации службы поддержки пользователей, основанный на рекомендациях ITIL. Проект был осуществлен силами компании «Verysell Проекты» и недавно получил сертификат рейтингового агентства «Эксперт РА», подтверждающий его успешность.

Автоматизация автоматизированного

Согласно отчетам компании Forrester, в прошлом году на рынке BSM (Business Service Management) лидирующее положение занимала компания BMC, прямо ей в спину дышали HP и IBM. Представители BMC и HP рассказали собравшимся о новых концепциях и тенденциях на рынке управления услугами.

Кривоносов Евгений, глава представительства BMC Software в России, рассказал о комплексной автоматизации технологических процессов на базе ITIL, которая «обеспечивает плавную замкнутую автоматизацию процессов». По его словам, использование такого рода пакетов прикладных программ позволяет сократить время на решение проблем, повысить производительность работы ИТ-отделов, оперативно распределять поступающие запросы по специалистам техподдержки и повысить надежность инфраструктуры предприятия.

Знаменский Сергей, технический консультант департамента программных решений Hewlett Packard Россия, представил инструментарий HP для задач автоматизации в ITSM-проектах. Компания разработала новый продукт HP SM7, обладающий новыми возможностями и построенный на иных принципах, чем HP Service Desk 5.

Технический директор украинской компании Terrasoft Александр Попов представил разработку Terrasoft Service Desk для автоматизации сервисной службы предприятия.

Подвел черту под обсуждением Игорь Баринов, председатель российского отделения ITSM Forum. По его мнению, популярность сервисного подхода к ИТ будет расти и дальше. Главной тенденцией в развитии ITIL председатель ITSM Forum считает параллельное развитие третьей версии библиотеки и SOA. На вопрос из зала: «Будет ли когда-нибудь дописан ITIL – окончательно и бесповоротно?», Баринов ответил: «ITIL – собрание лучших практик, а люди всегда выдумывают что-то новое».

CNews

Задание 3.

Есть ли разница между публикациями в еженедельной прессе и в интернет-издании?

Задание 4.

Напишите репортаж о вузе (на ваш выбор) как активном пользователе ИКТ. К каким источникам информации вы обратитесь? Какие дополнительные материалы вам понадобятся? Где вы возьмете цифровые данные? Постарайтесь их представить в форме различных диаграмм и в сравнении (с прошлым годом, прошлым кварталом или с началом текущего учебного года). Используйте фотоматериалы.

Задание 5.

Методом мозгового штурма составьте список характерных качеств и черт людей, активно работающих на рынке информационных технологий. Напишите словесный портрет этих людей.

Автор: О. Жеребко

Управление муниципальной собственностью и роль СМИ

Задание 1.

Ознакомьтесь с темами и вопросами, которые заслуживают внимания СМИ

Уровень 1. Самообразование журналистов – нужна юридическая, экономическая и фактическая грамотность в вопросах муниципальной собственности.

Уровень 2. Приучение органов МСУ к фактической открытости по вопросам муниципальной собственности и информационное обеспечение населения.

Примеры тем:

- Что находится в собственности нашего города/села и кто этой недвижимостью пользуется?
- Кто решает (от кого зависит) судьбу того или иного объекта: КУМИ, мэрия и айыл окмоту или кенеш?
- Сколько доходов генерирует наша недвижимость, кто их получает, и как и кто расходует?

Уровень 3. Аналитический разбор проблем и ситуаций – грамотный анализ и образование населения и органов МСУ

Примеры тем:

- Сколько потенциальных доходов от муниципальной недвижимости теряет наш бюджет?
- Что наш городской/айылный кенеш сделал по вопросам муниципальной собственности и чего мы от него должны требовать?
- Что нужно нашему городу/селу, чтобы улучшить управление землей?

Пример статьи:

До недавнего времени муниципальные незастроенные земли в Кара-Балте в основном представлялись через прямую продажу или аренду. А в 2006 году город провел инвентаризацию своих земель и стал планомерно сдавать в аренду и продавать выявленные земельные участки только через прозрачные процедуры торгов – конкурсы и аукционы. В марте 2007 года отдел муниципальной собственности Кара-Балты через средства массовой информации объявил о своем первом аукционе по продаже шести свободных земельных участков, принадлежащих городу. Земельные участки расположены в центре города. Площадь каждого участка – 66 квадратных метров.

На основе независимой оценки, комиссия по застройке и землепользованию Кара-Балты решила, что стартовая цена каждого участка составит 54 800 сомов. Собственником станет тот, кто предложит наивысшую цену. Победитель должен внести полную сумму выкупа земельного участка в течение пяти рабочих дней после оглашения результатов аукциона. До аукциона претенденты должны были внести гарантийный взнос (десять процентов от стартовой стоимости) и комиссионный сбор (полпроцента от стартовой стоимости участка).

Прежде чем вынести решение о продаже данных земельных участков, городом были подготовлены необходимые документы по ним: схема каждого земельного участка; заключения Горархитектуры; заключение независимого оценщика. Важно, что эти документы были доступны всем заинтересованным в земельном участке лицам.

Аукцион по продаже данных земельных участков состоялся 5 июня 2007 года. Заявки на шесть участков были поданы от 16 участников.

В результате данного аукциона были проданы все шесть земельных участков. В сумме победители предложили 470 000 сомов в бюджет города за предлагаемые земельные участки, вместо первоначальных 328 000 сомов. Разница между стартовой и продажной ценой составила 141 200 сомов. С победителями аукциона, после внесения полной суммы за купленный участок, в июне

2007 года будет заключен договор купли-продажи. Участки имеют преимущества, с точки зрения строительства, так как к ним подведены все коммуникации.

Как сказал перед аукционом глава города Анатолий Ким, «проводя аукцион, город стремится достичь трех основных целей. Во-первых, получить в бюджет наибольшую сумму средств. Во-вторых, обеспечить полную прозрачность в управлении муниципальной собственностью. В-третьих, создать наиболее благоприятные условия для ведения бизнеса».

Можно считать, что город добился поставленных целей. Местное самоуправление Кара-Балты продемонстрировало свою открытую позицию в предоставлении прав на объекты муниципальной собственности, когда любой местный предприниматель может в открытой конкуренции получить доступ к муниципальной собственности. С другой стороны, город начал получать доход от своей земли, который поступает по максимальной рыночной ставке в казну местного сообщества, собственника муниципальной земли. В будущем, при успешном развитии на этих территориях бизнеса, город начнет получать дополнительные налоги.

Джалал-Абад. В 2007 году также состоялись торги по предоставлению прав аренды и собственности на земельные участки, находящиеся в муниципальной собственности города Джалал-Абада. Права собственности предлагались на десять участков, а права аренды - на девять.

Город провел определенную подготовительную работу. В зале были вывешены: схема лотов; правила торгов; карты города, включая: карту экономических зон, карту инвентаризации муниципальных земель и карту правового зонирования. Прежде чем вынести решение о продаже данных земельных участков, городом были подготовлены необходимые документы по ним: схема каждого земельного участка; заключения Горархитектуры; заключение независимого оценщика.

В сумме победители предложили 539 754 сома в бюджет города за купленные земельные участки, вместо первоначальных 448 791 сома. Разница между стартовой и продажной ценой составила 94 664 сома. С победителями торгов, после внесения полной суммы за приобретенный участок, будет заключен договор купли-продажи.

Сравнительный анализ результатов земельных аукционов в Кара-Балте и Джалал-Абаде в 2007 г.

Город	Общая площадь земель, проданных на торгах, м ²	Разница между стартовой и продажной ценами, сомов	Общая сумма за земли, проданные на торгах, сомов	Стоимость 1 м ² , сомов
Кара-Балта	396,0	141 200	470 000	1186,8
Джалал-Абад	1966,5	94 664	539 754	274,4

Представленный в таблице сравнительный анализ результатов торгов, проведенных в двух городах, показал, что в Кара-Балте разница между стартовой и продажной ценой была получена гораздо выше - 141 200 сомов, чем в городе Джалал-Абаде - 94 664 сома. При этом общая площадь продаваемых земель в Кара-Балте меньше, чем Джалал-Абаде, а стоимость одного квадратного метра, наоборот, гораздо выше, чем в Джалал-Абаде.

Успех торгов в Кара-Балте, на наш взгляд, вызван, прежде всего, хорошо организованной и качественно проведенной информационно-маркетинговой кампанией. Город в предаукционный период предпринял целый ряд мер для информирования всех потенциальных покупателей.

В Джалал-Абаде также была проделана определенная работа по информированию потенциальных покупателей, но, по-видимому, не достаточно, о чем говорит неутешительная для Джалал-Абада разница в цене. Ведь если рассматривать объективные обстоятельства и рыночный спрос на землю, то по всем показателям городская земля Джалал-Абада стоит никак не меньше кара-балтинской.

Это говорит о том, что, принимая решение о проведении аукциона, муниципалитет должен хорошо понимать, что конкурсная процедура оправдывает себя и принесет максимально возможный доход в том случае, если ей будет предшествовать тщательная и продуманная подготовительная работа ответственных сотрудников органа местного самоуправления.

Типичные ошибки при подаче материалов о муниципальной собственности

1. Придомовые земельные участки называют землями города.
2. Парки, скверы, дороги и тротуары называют государственными.
3. Обращаются к Госкомимуществу по поводу муниципальных объектов.

4. Обращаются в Госрегистр по поводу использования муниципальных объектов.
5. Стремятся видеть в любой попытке продажи муниципального объекта или его передаче в управление пример «прихватизации».

Пример

В городе «N» есть здание детского сада. Его на постоянной основе арендует частный детский дом, который регулярно получает гранты от международных благотворительных фондов. Спонсоры согласились произвести в здании капитальный ремонт при условии, что оно будет выкуплено детским домом в собственность. Городская управа, обсудив вопрос, пришла к выводу, что средств на содержание здания в бюджете города нет, и согласилась продать здание детскому дому. Но в местной газете вышла статья о том, что горсовет распродает последнее и за гроши отдает неизвестно кому бывший детский сад. Лидеры местного самоуправления испугались подозрений в коррупции и осуждения со стороны односельчан и отказались от затеи. В результате здание продолжает разрушаться, так как деньги на его капитальный ремонт спонсоры не дали. Денег, поступающих от аренды, едва хватает на поддержание здания в полуаварийном состоянии, тогда как продажа могла бы принести в местный бюджет солидную сумму «живых денег».

Пример

Жители Балыкчы согласились с инициативой мэрии передать деградирующий балыкчынский пляж в частное управление, что продемонстрировали первые в истории Кыргызстана общественные слушания по передаче муниципального имущества в частное управление.

Предварительно мэрия создала рабочую группу для разработки проекта по передаче паркопляжной зоны Балыкчы в частное управление. Чтобы в полной мере защитить интересы горожан и привлечь большее количество туристов, рабочая группа провела специальное социологическое исследование, которое выявило ожидания населения и отдыхающих, их требования и пожелания в отношении модернизации балыкчынского пляжа. Основные из этих пожеланий легли в основу технического задания, выполнение которого будет возложено на частного управляющего. Прежде всего, это – новое покрытие пляжа песком, строительство туалетов и кабинок для переодевания, обеспечение питьевой водой, организация комфортабельных точек питания и т.д. С другой стороны, были сделаны специальные расчеты потенциальной доходности усовершенствованного пляжа, чтобы частный управляющий смог получить прибыль. Таким образом, учитывая интересы всех сторон, был заключен договор на частное управление.

Однако вся тщательность, с которой была проделана эта работа, не уберегла проект от общественного недоверия. В городе появились статьи о «продаже», «прихватизации» городского пляжа. Население было настроено отрицательно и ничего хорошего от инициативы мэрии не ожидало. Только общественные слушания спасли ситуацию. На слушаниях эксперты и рабочая группа представили населению подробную информацию о проекте, что помогло убедить жителей Балыкчы согласиться с решением отдать (но не продать!) пляж в руки частного управляющего, несмотря на то, что изначально проект вызывал у сообщества некоторые опасения. Напряжение было снято, так как эксперты объяснили, что базовые услуги – вход в паркопляжную зону, питьевая вода и часть туалетов будут предоставляться всем желающим бесплатно. Также будут соблюдены все санитарно-гигиенические, экологические нормы, а выгода города заключается в том, что разрушение и обветшание зоны прекратится. Если бы журналисты позаботились выяснить все это заранее, слушаний не понадобилось бы.

Задание 2.

Выберите из предложенных проблем тему для статьи.

Задание 3.

Составьте список вопросов для интервью с председателем городского кенеша.

Задание 4.

Составьте список вопросов для интервью с мэром или главой города.

Задание 5.

Тщательно изучите информацию о человеке, которого вы собираетесь интервьюировать. Спланируйте структуру интервью.

Задание 6.

Укажите 5 дополнительных источников информации, с которыми вы свяжитесь, чтобы написать эту историю. Обоснуйте свой выбор: зачем и для чего нужен каждый из источников информации.

Задание 7.

В какой из приведенных ниже заметок очевиден злой умысел, а где заметно незнание закона. Составьте план действий по написанию аналитической статьи по фактам нарушений законодательства в сфере управления муниципальной собственностью.

Специалист отдела по строительству мэрии Баткена подозревается в вымогательстве взятки

В вымогательстве взятки подозревается специалист отдела по строительству мэрии г.Баткена Дыйканов Ы. 1962 г.р., проживающий в г.Баткене.

Как сообщает пресс-служба МВД КР, 27 сентября сотрудниками отдела по борьбе с коррупцией УВД Баткенской области он был задержан при получении 15 000 сомов от М.Н. за выделение земельного участка.

Бывший глава Кунтуйского айыл окмоту подозревается в незаконном выделении земли

Сотрудниками отдела по борьбе с коррупцией УВД Чуйской области 26 сентября выявлено, что бывший глава Кунтуйского айыл окмоту Сокулукского района 48-летний Кырбаев, проживающий в селе Шалта, в 2007 г., злоупотребляя должностным положением, незаконно вынес решение о выделении земельного участка. Об этом сообщила пресс-служба МВД Кыргызстана.

Бывший мэр Узгена подозревается в незаконном отводе земельного участка

Сотрудники отдела по борьбе с коррупцией межрегионального управления МВД выявили, что бывший мэр города Узген 50 - летний С. Б. в 2000 г. вынес незаконное постановление об отводе земельного участка на центральном рынке площадью 107 кв.м города Узген 78-летнему мужчине для благоустройства, несмотря на то, что этот земельный участок принадлежит кооперативу центрального рынка.

Как сообщает пресс-служба МВД, 50 - летний начальник архитектуры г.Узген К.А, злоупотребляя должностным положением, выписал на этот участок земли АПЗ. Кооперативу рынка причинен ущерб на 1 480 920 сомов.

Автор: Н. Добрецова

Промышленные судьбы Кыргызстана: градообразующие предприятия и горнодобыва- ющая промышленность – основа урбанизации

Задание 1.

Ознакомьтесь с рекомендациями по написанию экономических статей на темы ГДП. Работая над темами ГДП, необходимо помнить, что они имеют две основные составляющие, а именно:

Организационную (включает законодательные вопросы государственного регулирования, налогообложения, международной интеграции и др.);

Техническую (включает технические и технологические вопросы, технические нормы и лицензирование);

Подготовку отраслевых материалов необходимо вести в соответствии с общими рекомендациями по экономической журналистике.

Задание 2.

Ознакомьтесь с примерами печатных материалов по отрасли «Горнодобывающая промышленность».

Пример 1.

В советское время возникла крайняя необходимость добычи стратегического сырья для создания ядерного оружия. В 50-х годах за рекордно короткий срок были разработаны многие урановые месторождения Кыргызстана. На их базе создавался Кара-Балтинский горнорудный комбинат, который с 1958 по 1991 годы перерабатывал стратегическое сырье на нужды обороны и энергетики СССР. За 36 лет комбинат выпустил свыше 60 тыс. т природного урана. В те годы 1 кг обогащенного урана стоил 28 USD. То есть стоимость произведенной комбинатом продукции составила свыше 1,68 млрд. USD. Давно прекращена добыча урана на территории Кыргызстана, но в 30 хвостохранилищах республики остались захороненными свыше 145 млн. т радиоактивных отходов. Площадь земель, подвергшихся радиоактивному загрязнению, составила 6,5 тыс. га.

Пример 2.

Город, у которого нет будущего

30 млн. рублей - это цена дальнейшей судьбы 10 тысяч человек. Радиоактивная земля, радиоактивная вода, радиоактивные цеха, радиоактивный уголь - все это ничего не значит, когда речь идет о насущном: работе, домашнем очаге, тепле и завтрашнем дне.

Закон о местном самоуправлении для заложников угольно-урановой горы - красивая сказка на белой бумаге. Городку горняков без помощи всей республики не выжить. Еще недавно этого городка не было на географических картах. А ведь родился он в начале 50-х и его становление «опекал» сам Берия. Что происходило здесь 20-30-40 лет назад, догадывались многие. Что творится сегодня - знают лишь единицы.

Мин-Куш - это не тысяча птиц, как переводится с кыргызского, а слезы на глазах бьющегося в нервном тике старика; это женщины в задымленных, фонающих цехах «Оргтехники»; это рваная раковая опухоль на теле тянь-шаньской красавицы - живописнейшего урочища в окаянствии горных хребтов; это деревянные домики четырех террас на высоте 2200 метров, где почти не осталось старожилов, прикасавшихся здесь когда-то рукой к урану и коммунизму.

Из официальной справки:

Поселок Мин-Куш был образован в 50-52 годах одновременно с открытием рудника по добыче урана и цехов по его обогащению. Разведка и разработка в соседнем Казахстане более богатых по содержанию и доступных в добыче запасов урановых руд послужили основанием для закрытия и последующей консервации рудника. Из-за отсутствия рабочих мест из поселка выехало 14 тысяч горняков и членов их семей. Осталось около 5 тысяч человек. Угольный карьер и ТЭЦ не могли обеспечить всех работой. Поэтому в 1970 году было решено на базе обоганительных цехов горнорудного комбината открыть завод «Оргтехника». С его открытием выросло и население поселка. Городок в основном застроен деревянными домами каркасно-щитового типа. Застройка двухэтажная.

Сегодня в Мин-Куше проживают около 10 тыс. человек... Да, действительно, проживают. И

как удачно-нейтрально звучит это слово, на деле означающее: эти 10 тысяч едва влечат жалкое существование.

И это соответствует истине. Вот только есть одно «но»: поселок был в среднем рассчитан на 20-25 лет эксплуатации, которые добросовестно и отслужил. После закрытия рудника прошло еще 20 лет. За это время дома физически и морально устарели и требуют полной реконструкции. Решить этот вопрос на сегодняшний день невозможно. Нет фондов, людей, строительных материалов, средств. Куда только не обращались председатель поселкового Совета народных депутатов с директором завода «Оргтехника» - и в бывший Совет Министров СССР, и в нынешнее правительство Кыргызстана, но... Для полной реконструкции поселка требуется 30 млн. рублей, а найти такие деньги в данное время не по силам даже столь высоким инстанциям.

Теплом и электроэнергией поселок обеспечивает ТЭЦ. Работает станция на местном топливе...

И не беда, что свой уголек горит только вместе с мазутом или техническими маслами, что на станции совсем устарело оборудование и один котел из трех уже не подлежит ремонту. Подобные котлы и их техническая оснастка давно не выпускаются. Для ремонта теплотрасс нет металла, труб. Проблемой ТЭЦ Мин-Куша занимался лично госсекретарь Кыргызстана А. Иордан. Ремонт двух котлов удалось осуществить. Но никто не даст гарантий, что проработают они больше 2-3 лет. А потом? Потом будет то, что 10 тыс. людей уже пережили предыдущей зимой. В начале января ТЭЦ остановилась и... Не дай Бог никому узнать, что такое вымалывать друг у друга ведро угля, чтобы согреть у «буржуйки» ребенка. Дикость ситуации усугублялась тем, что это происходило менее чем в двух километрах от угольного разреза.

В районе Мин-Куша разведаны очень большие запасы бурого угля - до 1 млрд. т. Угольный разрез «Ак-Гулак» должен дать экономике республики не менее 5 млн. т...

Должен, если организовать нормальную добычу. Ранее отсюда брали 200-250 тыс. т в год. В данное время - едва 100 тысяч. Причина - отставание вскрышных работ от добычи. Согласно технологии, вначале следует на площади всего разреза снять грунт, потом вести добычу. В действительности это осуществляется только на небольших участках. В результате уголь идет с породой, несортированный, очень плохого качества. Он большой зольности и к тому же залегаает в недрах урановой горы, а это означает - радиоактивный. В индивидуальный сектор его сегодня не продают, но разве не «творит зло» труба ТЭЦ, разбрасывая по поселку и окрестностям зараженные частицы золы?

Мин-Кушский завод «Оргтехника» был организован в 1970 г. В 1971 г дал первую продукцию. «Оргтехника» производит цветные стержни, акварельные мелки, полимерные карандаши, черно-грифельные стержни, фломастеры, шариковые ручки. Заводов аналогичного профиля в СССР всего три. Основное производство «Оргтехники» сосредоточено на верхней и нижней площадках поселка. Сырье завозится из России, Украины, Казахстана. Оборудование - швейцарское.

Да, технологические линии на заводе из Западной Европы. Вот только срок эксплуатации этого оборудования ограничивается 7-8 годами. В Мин-Куше оно работает уже 20 лет и... По этой причине чуть ли не ежемесячно администрация завода вынуждена снижать план. Если уже сегодня не будет решен вопрос замены оборудования, а также проблема сырья, то завтра завод остановится.

Вряд ли стоит говорить о том, как идут дела в больнице, хлебопекарне, Мин-Кушской автоколонне, трех школах, СПТУ. Они практически, кроме как самим местным жителям, никому не нужны. В поселковом Совете народных депутатов, так же, как и в районном, областном, нет средств. Не может выделить их из республиканского бюджета и кабинет министров Кыргызстана. Несмотря на то, что вышел Закон «О местном самоуправлении», все остается по-старому: завод отчисляет в бюджет ежегодно 21 млн. рублей, а поселку «спускают сверху» едва 2 млн., которых хватает только на содержание школ и больницы. Уже неоднократно ставился вопрос об уменьшении отчислений для того, чтобы были средства на реконструкцию завода. Ведь перспектива поселка - это перспектива «Оргтехники», но ...

Искушенный в своем деле экономист может предположить: пусть поселковые власти продадут все народу, организуют малые предприятия, акционерные общества. Это даст городку новый импульс к развитию. Нарынская область объявлена свободной экономической зоной - разве это не карты в руки? Все верно. Но только это уже пытались сделать. Вся беда в том, что Джумгалский район - один из самых отдаленных в области. И никто пока не хочет вкладывать в его развитие денег. Связующее звено с «большой землей» - автотрасса. При современном дефиците бензина, запчастей и больших расстояниях каждый вложенный здесь рубль может не принести и пятака прибыли. Здесь свои законы. Это Мин-Куш. Парадокс, но старики с умилением вспоминают время, когда работали в урановых забоях!!! И заявляют, что 20 лет жили при коммунизме. Они, наверное, правы. Тогда за все щедро платил оборонный комплекс - утопал в зелени, блеснул свежей краской поселок, полки магазинов ломались от изобилия всевозможных товаров. Впрочем, что там говорить, если даже асфальт здесь, которого сегодня нет, мыли пять-шесть раз в день. Что касается радиации, то тогда мало кто знал, что это такое., Сегодня в Мин-Куше полный упадок и нет никаких перспектив на завтрашний день.

Здесь можно было бы поставить точку. Не сумели «выжить», значит, не имеют права на «жизнь» - это один из законов рынка. Давайте плюнем на «обанкротившегося» соседа и будем думать лишь о том, как «сделать больше денег» для себя. И забудем, что рынок - это еще и благотворительность. Впрочем, нет! Не в подачке и горячей похлебке нуждается сегодня городок высоко в горах, а в помощи предпринимателей Кыргызстана. Почему бы коммерческим банкам не открыть специальный счет? Почему бы всем нам не перечислить туда хотя бы один рубль? Ведь хорошо известно: что не по силам правительству, то по силам народу. Впрочем, вряд ли мы на это пойдем - воспитание не то.

Типичные ошибки журналистов при описании событий, ситуаций и проблем градообразующих предприятий

Начинать нужно с грамотного написания названия города в соответствии с официальными требованиями. Возьмем город, который в советское время назывался Джалал-Абад, в постсоветское – Жалалабат, а сейчас в соответствии с официальными требованиями должен называться Жалал Абат? Некоторые умудряются писать его название так, что его можно спутать с афганским городом Джелалабадом:

Замыкая круг

Вместо уроженца Кеминского района Акаева, выходца из северного племени сарыбагыш, у власти теперь находится другой президент – уроженец Джелалабадской области, выходец из южного племени кипчак - Бакиев. Соответственно, перестроилась и вся властная иерархия страны, в которой уже нет места потерпевшим, некогда могущественным северным кланам и некоторым их южным союзникам. Судя по всему, на сегодняшний момент они потерпели решительное поражение.

Континент . <http://www.continent.kz/2008/01/11.htm>

Обратите внимание, как много вариантов и как много возможностей для ошибок.

Задание 3.

Сделайте, по возможности, полный анализ приведенных текстов по схеме:

- . актуальность и значимость проблемы;
- глубина, точность и новизна понимания реальной ситуации;
- новизна, конструктивность идеи, ее убедительность;
- яркость выразительных средств языка, мотивированность их использования;
- мотивированность монтажа и композиции материала;
- лексико-стилистическая грамотность публикации.

Задание 4.

Ответьте на вопросы:

- на основе каких источников информации построены тексты, достаточно ли этих источников?
- насколько убедительны предлагаемые автором аргументы?
- каких компонентов недостает в тексте?
- как бы вы построили текст, если бы располагали теми фактами?
- удачна ли композиция материала и применяемые языковые средства?
- четко ли видна идея произведения?

Задание 5.

Пользуясь приведенными материалами, сформулируйте проблемную тему будущей публикации. Составьте план работы над этой темой. Определите круг источников информации. Составьте список источников.

Задание 6.

Напишите статью.

Глоссарий

1. Генеральный план развития города – долгосрочный архитектурно-планировочный документ, определяющий перспективы развития города.

2. Горнодобывающая промышленность – комплекс отраслей по добыче и обогащению полезных ископаемых. В составе Г.п. выделяют: топливную промышленность, горнохимическую промышленность и горнорудную промышленность, добычу минерального

сырья и других видов неметаллического сырья. Разработка полезных ископаемых производится как открытым (карьер, разрез), так и подземным способами (шахта, штольня и т.п.).

3. Градообразующее предприятие – предприятие, в значительной мере обеспечивающее функционирование города: обеспечение работой, жильем, инфраструктурой, социальными и культурными благами.

4. Деконцентрация – процесс, в рамках которого функции государственного управления передаются нижестоящим государственным органам в иерархической системе государственной власти, не ослабляя при этом вертикальной иерархии самой системы: нижестоящие государственные структуры остаются в вертикальном подчинении центральных властей.

5. Депрессивный город (от латинского depressio - подавление, подавленность). Этим термином обозначается определенная стадия развития города, характеризующаяся по сравнению с предшествующим периодом спадом производства, появлением безработицы, снижением уровня жизни населения и в целом снижением инвестиционной привлекательности. Наиболее распространенные причины появления депрессивных городов — общий социально-экономический кризис в стране или существенное изменение структуры хозяйства, при которой традиционные для данного города отрасли (предприятия, сферы деятельности) становятся экономически неэффективными и нуждаются в техническом перевооружении или замене новыми.

6. Децентрализация – это существование наряду с общегосударственными органами власти других общественных лиц, имеющих право принятия ряда решений административного характера и обладающих относительно широкой автономией в отношении государственных органов власти, имеющих конкретную географическую базу (органы местного самоуправления).

7. Добывающая промышленность – совокупность отраслей и производств, занимающихся добычей различных видов сырья и топлива из недр Земли, из вод и лесов. Включает отрасли горнодобывающей промышленности, охоту, рыболовство, добычу морского зверя и морепродуктов, лесные промыслы.

8. Инфраструктура - сеть базовых коммуникаций, призванных обеспечивать функционирование экономики и жизнедеятельность общества. В социально-экономической сфере различают И. производственную (транспортные и иные коммуникации, склады и т.п.) и социальную (медицинские, образовательные, спортивные, культурные развлекательные здания и сооружения). Одно из главных преимуществ индустриально развитых стран перед менее развитыми - наличие разветвленной и эффективной инфраструктуры. Создание такой системы - весьма дорогостоящее мероприятие, требующее привлечения значительных свободных капиталов, которыми более бедные страны, как правило, не располагают.

9. Инфраструктура экономическая - физический и финансовый капитал, вложенный в автодороги, железнодорожную сеть, водный и воздушный транспорт, другие виды транспорта и связи, а также в водоснабжение, финансовые учреждения, электроэнергетику, здравоохранение и образование. Уровень развития инфраструктуры определяет в решающей степени темп и качество экономического развития.

10. Кризисный город (греч. krisis - решение, решительный исход). Это стадия развития города, следующая за депрессивным состоянием, когда депрессия принимает затяжной характер и сопровождается дальнейшим ухудшением основных социально-экономических показателей (падение производства и банкротство значительной части предприятий, массовая безработица, резкое снижение уровня жизни населения и сокращение его численности, потеря инвестиционной привлекательности). На этой стадии город уже не может самостоятельно преодолеть тяжелую ситуацию и нуждается во внешней помощи (со стороны общегосударственных или региональных органов).

11. Малые города – города с населением до 50 тысяч человек.

12. Межмуниципальная кооперация – взаимодействие органов власти расположенных в различных местах с целью более высокого экономического эффекта расположенных там производств.

13. Полномочия местного самоуправления – это закрепляемые нормами муниципального права за населением, выборными и иными органами местного самоуправления права и обязанности, необходимые для осуществления задач и функций местного самоуправления на территории муниципальных образований.

14. Правило ранг-размера – попытка выявить закономерность в соотношении численности населения различных городов страны или региона. Правило, предложенное Г.К. Зипфом, гласит, что размер поселения обратно пропорционален его рангу (ранги: первый, второй, третий ...). Да. Иными словами, город, второй по величине, имеет население вдвое меньше, чем первый; третий – в 3 раза меньше и т.д. Если крупнейший город страны не-

пропорционально больше второго, то такое положение характеризуется как приматность (доминирование).

15. Свободная Экономическая Зона (СЭЗ) - территория с преференциальным (льготным) таможенным, торговым или производственным режимом.

16. Социально-экономическое развитие – параллельное развитие социальных и экономических процессов и явлений. Повышение экономической эффективности предприятий на основе улучшения их технического, ресурсного и кадрового обеспечения.

17. Социальный капитал. Чем он отличается от человеческого капитала? Социальный капитал улучшает способность общества принимать решения. При этом они не исключают, а напротив, дополняют друг друга. Более искусная личность будет обогащать общество в целом, в то время, как более гармоничное общество будет делать мастерство личностей - более значимым и эффективным. Это взаимоотношения людей (обладающих человеческим капиталом), определяющие то или иное качество общества.

18. Стратегия развития - комплексная долгосрочная программа, которая конституирует развитие, обеспечивает согласованность и целеустремленность действий отдельных групп населения, бизнеса, общества и государства в расчете на достижение определенных целей. Кто её разрабатывает и кто утверждает зависит от того, для кого она предназначена.

19. Террикон – насыпь, часто конусообразной формы, из пустой породы на земной поверхности при шахте (руднике).

20. Урбанизация – 1) Рост и развитие городов. 2) Приобретение сельской местностью внешних и социальных черт, характерных для города. В узком смысле этот термин подразумевает рост количества городов и городского населения в них, а также развитие городов в социально-экономическом плане. Рассматривая явление урбанизации, необходимо учитывать политические, экономические и социальные первопричины, следствием которых и явилось движение народонаселения. Поэтому более правильным определением урбанизации будет: урбанизация - это процесс перемещения населения, зависящий от развития промышленности и экономики в целом, вследствие чего происходит рост количества городов и аккумуляция населения в городах. Есть и другое определение урбанизации - переход от сельскохозяйственного уровня производства к более высокому.

21. Устойчивое развитие - это новая концепция ООН, декларирующая неразрывность понятий экономическое развитие и окружающая среда. Согласно этой концепции, экономическое развитие должно приоритетом ставить не моментное получение прибыли за счёт интенсивного использования того или иного ресурса, а его постоянное устойчивое использование с сохранением его для последующих поколений. Это может быть достигнуто посредством использования неисчерпаемых природных ресурсов и более рациональным их использованием, а также совершенствованием технологий.

22. Устойчивость. Следующие поколения достойны того, чтобы обладать не меньшим благосостоянием, чем мы сегодня. Это право потомков предполагает необходимость устойчивого развития - развития, предусматривающего новое пополнение и регенерацию (возобновление – да, так лучше) всех форм капитала – физического, человеческого, финансового и окружающей среды.

23. Человеческий капитал – это знания и умения людей, которые улучшают способности личности принимать решения.

24. Экономически активное население (рабочая сила) – часть населения, включающая всех занятых и безработных. Безработные – лица трудоспособного возраста и старше, которые не имеют работы (доходного занятия), занимаются поиском работы и готовы приступить к работе. Из них выделяются безработные, официально зарегистрированные в органах государственной службы занятости и получившие этот статус в соответствии с законодательством.

25. Экономический рост - увеличение объема производимой продукции.

26. Экономическое развитие - Economic Development. Процесс роста совокупного дохода и дохода на душу населения, особенно в развивающихся странах, сопровождаемый развитием и расширением инфраструктуры, интенсификацией промышленных видов деятельности, совершенствованием методов ведения сельского хозяйства, миграцией трудовых ресурсов из сельских районов в городские промышленные районы, ростом грамотности населения, расширением возможностей для трудоустройства и постепенным ослаблением зависимости от государственной помощи в развитии.

Автор: М. Суюнбаев

Что такое фондовый рынок?

Задание 1.

Работа в группах «Ловим «блех» в тексте» (анализ экономической статьи)

В данной статье есть большое число смысловых и стилистических ошибок и важно их обнаружить. Аудитория делится на две или три группы по пять-шесть человек. Каждой группе выдается флип-чарт, куда участники записывают найденные в процессе обсуждения ошибки, затем выбирают презентатора. Можно предложить участникам сгруппировать ошибки по типу: ошибки по сути; ошибки по форме; ошибки по структуре.

На подготовку задания дается 20 минут, затем презентаторы представляют аудитории найденные группой ошибки. Группа по необходимости дополняет презентатора. По окончании тренер сопоставляет ошибки, найденные группами, с ошибками, записанными в слайдах (подготовлено заранее).

Взлетели финансы, пора им парить

В 2006 году финансовый рынок республики пережил колоссальный взлет. Только объем торгов на рынке ценных бумаг увеличился на 257 процентов. И это несмотря на сложную политическую и экономическую ситуацию.

Об этом сообщил на пресс-конференции член исполнительного совета Госфиннадзора КР Абдухалык Шамшиев. Хотя мы еще не можем похвастаться большим количеством участников торгов на рынке ценных бумаг, но все же он играет значительную роль в экономике. За прошлый год было зарегистрировано 73 эмиссии на 2,6 миллиарда сомов. Большая часть их — 40 процентов — прошла по банковскому сектору и промышленности, 15 задержалось в строительной индустрии. Что касается самих инвесторов, то здесь доминируют россияне и казахи. Последние вложили средства в банковский сектор: «Халык Банк», «Энергобанк». Что касается россиян, то они предпочли промышленные предприятия: «Курментыцемент», Майлуусууйский электроламповый завод.

Пока в дремлющем состоянии находится небанковский сектор, зато казино растут как грибы после дождя. Увы, эти заведения слабо контролируемы. Даже у правоохранительных и фискальных органов нет достаточных рычагов проверить законность игровых операций.

А вот Пенсионный и страховые фонды у нас в глубокой спячке, и вряд ли в этом году они очнутся ото сна. И уж совсем на грани краха дела с негосударственными пенсионными фондами. Опасаются люди еще такого явления.

Была озвучена стратегия финансового сектора Кыргызстана до 2010 года. Разработана она на основе программ «Беш ашуу» и «Мин булак». Госфиннадзор возлагает на эти разработки большие надежды. По мнению члена исполнительного совета Госфиннадзора Дмитрия Германа, эти программы способны вывести страну из экономического кризиса и привлечь инвестиции.

Особенно активно в прошлом году привлекались инвестиции в добывающую и перерабатывающую промышленность. Объектами интереса инвесторов стали Кантский цементно-шиферный комбинат и ряд коммерческих банков. Показатели роста уровня торгов на бирже свидетельствуют об активной деловой деятельности в Кыргызстане.

Общий объем торгов составил 3,9 млрд. сомов. Количество сделок, заключенных на КФБ, по сравнению с предыдущим годом выросло на 30%. Всего было совершено 2284 сделки.

Не все гладко в соблюдении законодательства в финансовом мире. По итогам года проверено 42 объекта, выявлено 182 нарушения, наложено 158 тысяч сомов штрафов.

Теперь о перспективах. По словам начальника отдела развития рынка капиталов и корпоративного управления Марата Перназарова, работа Госфиннадзора будет сосредоточена на введении новых финансовых инструментов. В качестве одного из новых рычагов финансисты предлагают перевод государственных ценных бумаг с торговой площадки Национального банка на лицензированных организаторов торговли. Это позволит расширить круг финансовых инструментов, которые уже имеются на фондовых биржах, где пока в обороте проходят только корпоративные акции и бумаги.

Ошибки по сути

- Колоссальный взлет – а был ли он?
- Банковский сектор и промышленность объединены.
- Небанковский сектор – в дремлющем состоянии? Почему?
- Страховой фонд не может быть в спячке – его просто нет, ото сна он очнуться не может.
- Дела с негосударственными фондами не могут быть на грани краха – просто у нас только один НПФ.
- Нет основных принципов стратегии: какие секторы основные? какие показатели закладываются? что нового?
- Коммерческие банки не относятся к добывающей и перерабатывающей промышленности.
- Только цифры о количестве нарушений. А какие это нарушения?
- Перевод государственных ценных бумаг на КФБ – это не новый рычаг для рынка, это рычаг для КФБ, это действие, направленное на форму, а не на содержание.

Ошибки по структуре

- Абзац об инвестициях и объеме торгов относится к первому после лида абзацу и является его продолжением.
- Абзац о перспективах относится к абзацу о стратегии.

Ошибки по форме

- Заголовок: отражает ли суть? несет ли информацию? соответствует ли истине? «Взлет финансов» может означать и рост курса валют!
- 15 эмиссий «задержалось» в строительной отрасли.

Главные вопросы, которые остаются у грамотного читателя:

- Компетентность журналиста?
- Достоверность информации?
- Впечатление профессионалов?
- Знания непрофессионалов?
- Репутация издания?

Задание 2.

Выберите тему статьи из задания 3. К каким источникам информации вы обратитесь? Составьте список источников.

Какие вам понадобятся дополнительные материалы? Где вы их возьмете?

Задание 3.

Составьте план статьи на одну из предложенных ниже тем:

- Одна биржа – это монополия?
- Должна ли биржа быть государственной?
- Какой показатель free float на практике у кыргызстанских компаний?
- Что делается для выравнивания структуры финансового рынка Кыргызстана?
- Насколько реальная ситуация соответствует прогнозам Госфиннадзора?

Выберите ракурс освещения. Выделите главные аргументы, факты. Постройте причинно-следственную цепочку. Напишите соответствующий вашей форме изложения лид. Напишите статью.

Глоссарий

Ценная бумага - документ, удостоверяющий имущественные права ее владельца с соблюдением установленной формы и обязательных реквизитов. Виды ценных бумаг: государственная облигация; облигация; вексель; чек; депозитный и сберегательный сертификаты; банковская сберегательная книжка на предъявителя; акция; приватизационные ценные бумаги; другие документы, которые законами о ценных бумагах или в установленном ими порядке отнесены к числу ценных бумаг.

Эмиссионная ценная бумага - любая ценная бумага, которая характеризуется одновременно следующими признаками:

- закрепляет совокупность имущественных и неимущественных прав, подлежащих удостоверению, уступке и безусловному осуществлению с соблюдением установленных настоящим законом формы и порядка;

- размещается выпусками;
- имеет равные объем и срок осуществления прав внутри одного выпуска вне зависимости от времени приобретения ценной бумаги.

Акция – эмиссионная ценная бумага, удостоверяющая право ее держателя (акционера) на получение части прибыли акционерного общества в виде дивидендов, на участие в управлении делами акционерного общества и на часть имущества, оставшегося после его ликвидации. Акции могут быть только именными, свободно обращающимися, либо с ограниченным кругом обращений.

Облигация - эмиссионная ценная бумага, удостоверяющая право ее держателя на получение от эмитента облигации, в предусмотренный в ней срок, ее номинальной стоимости или иного имущественного эквивалента. Облигация предоставляет ее держателю также право на получение фиксированного в ней процента от номинальной стоимости облигации либо иного имущественного эквивалента. Облигации могут быть только именными, свободно обращающимися, либо с ограниченным кругом обращения.

Государственные эмиссионные ценные бумаги

Государственные казначейские векселя (ГКВ) - краткосрочные (3, 6, 12, 18, 24 мес.) дисконтные государственные ценные бумаги Правительства Кыргызской Республики, погашаемые по номиналу. Номинал 1 ГКВ - 100 сомов. ГКВ выпускаются в бездокументарной форме, в виде записей на счетах, в целях регулирования текущего дефицита бюджета. Эмитентом ГКВ является Министерство финансов Кыргызской Республики. Национальный банк Кыргызской Республики (НБКР) - генеральный агент по обслуживанию выпусков ГКВ. Размещение выпусков ГКВ производится еженедельно через аукционы, проводимые НБКР.

Ноты НБКР - это государственные краткосрочные ценные бумаги, которые выпускаются НБКР в бездокументарной форме и используются в качестве инструмента денежно-кредитной политики, предназначенного для регулирования денежной массы в обращении. Номинальная стоимость одной ноты составляет 10 000 сомов. Ноты выпускаются в обращение на срок 7, 14, 28 дней и размещаются с дисконтом, а погашаются по номинальной стоимости. Размещение нот осуществляется на еженедельных аукционах. Право участия в аукционах имеют коммерческие банки, первичные дилеры, как это определено соответствующими положениями НБКР, и финансово-кредитные учреждения, лицензируемые НБКР, имеющие корреспондентские/текущие счета в НБКР. Правительство Кыргызской Республики не несет обязательств по нотам НБКР.

Государственные казначейские обязательства (ГКО) - государственные ценные бумаги, выпускаемые Министерством финансов в соответствии с утвержденным правительством Кыргызской Республики положением «О порядке выпуска, размещения, обращения и погашения казначейских обязательств Министерства финансов Кыргызской Республики». ГКО являются именными, документарными ценными бумагами. Первичное размещение и регистрация сделок на вторичном рынке ГКО производится непосредственно Министерством финансов.

Государственные среднесрочные купонные облигации (ГСКО) являются обращаемыми государственными ценными бумагами, сроком обращения 2, 3 года и 5 лет, с начислением и выплатой процентов (купонов) каждые 6 и 12 месяцев. Эмитентом ГСКО от имени правительства Кыргызской Республики является Министерство финансов Кыргызской Республики. Номинальная стоимость 1 ГСКО составляет 100 сомов. ГСКО выпускаются в бездокументарной форме в виде записей на счетах. Размещение выпусков ГСКО осуществляется через аукционы. Все операции по размещению, обращению (купля/продажа на вторичном рынке) и ведению реестров владельцев производятся Национальным банком и уполномоченными им банками (первичными дилерами). Владельцами ГСКО могут быть физические и юридические лица. До настоящего времени выпуск ГСКО еще не проводился.

Государственные ценные бумаги (урегулирования). В результате реорганизации задолженности правительства Кыргызской Республики перед НБКР, МФКР 23 декабря 2002г. были выпущены:

- возобновляемые государственные казначейские векселя (урегулирования);
- государственные казначейские обязательства серии NBKR (урегулирования);
- государственное казначейское обязательство серии Jibek-Jolu.

Возобновляемые государственные казначейские векселя (урегулирования) (ГКВу) являются государственными ценными бумагами, в основном аналогичными государственным казначейским векселям (ГКВ), выпускаемым МФКР на регулярной основе. ГКВу выпускаются МФКР в пользу НБКР. Возобновляемость данных ценных бумаг заключается в следующем: в даты погашения находящихся в портфеле НБКР ГКВу МФКР одновременно с погашением

выпускает в пользу НБКР новую серию ГКВу в количестве, равном количеству погашаемых ценных бумаг. Возобновление ГКВу будет осуществляться в течение периода существования государственных казначейских обязательств (урегулирования). НБКР имеет право использовать ГКВу для проведения РЕПО-операций в целях денежно-кредитной политики.

Государственное казначейское обязательство серии Jibek Jolu (ГКО Jibek Jolu) является среднесрочной купонной ценной бумагой, выпускаемой в бумажной форме, с плавающей купонной ставкой, равной значению годовой инфляции за период март/март плюс три процента. В случае, если инфляция будет определена как отрицательное значение, то купонная ставка принимается равной трем процентам годовых. Купонные платежи производятся на ежегодной основе 23 апреля. Для расчета процентных (купонных) платежей используется база «фактическое количество дней/365 (366) дней». Ценная бумага может быть погашена досрочно полностью или частями. ГКО Jibek Jolu имеет срочность 5 лет и 4 месяца и погашается в срок до 23 апреля 2008 года. Ценная бумага может быть погашена досрочно полностью или частями.

Вексель переводной – ценная бумага, выпущенная Министерством Финансов Кыргызской Республики для компенсации вкладов населения в обанкротившиеся банки. В мае 2004 года Министерство финансов Кыргызской Республики провело тендер по закупке услуг по учету и переходу прав на ценные бумаги, которые выпускаются в целях компенсации денежных средств перед вкладчиками обанкротившихся коммерческих банков, а также для реоформления задолженности государства по вкладам бывшего «Кыргызэлбанка». По результатам оценки тендерных предложений, тендерной комиссией Министерства финансов Кыргызской Республики победителем тендера объявлен ЗАО «Центральный Депозитарий». Министерство финансов Кыргызской Республики реоформляет задолженность правительства Кыргызской Республики перед вкладчиками «Кыргызэлбанка» (около 230 тысяч вкладчиков) и обанкротившихся коммерческих банков (около 7 тысяч вкладчиков) в государственные ценные бумаги. В целях компенсации денежных средств перед вкладчиками обанкротившихся коммерческих банков Кыргызстана правительство постановило: компенсировать вкладчикам - физическим лицам - денежные средства, внесенные в качестве вклада в банки АКБ «Инсан», АКБ «Меркюри», АКБ «Курулуш-банк», в размере 10 тысяч сомов включительно, путем реоформления вкладов в государственные ценные бумаги, выпущенные от имени правительства КР. В соответствии с постановлением правительства, с вкладчиками банков АКБ «Инсан», АКБ «Меркюри», АКБ «Курулуш-банк» производилось подписание трехсторонних соглашений: между агентством «Дебра», Министерством финансов КР и вкладчиком – по компенсации вкладов. Подписание соглашений осуществлялось до 31 августа 2004 года. В соответствии с Постановлением правительства «О задолженности правительства КР перед вкладчиками бывшего Кыргызэлбанка», задолженность государства по вкладам бывшего «Кыргызэлбанка» реоформляется в государственные ценные бумаги до 1 февраля 2005 года.

Профессиональные участники рынка ценных бумаг

Профессиональными участниками рынка ценных бумаг являются юридические и физические лица, имеющие лицензию на право ведения профессиональной деятельности по ценным бумагам.

Брокерская деятельность

1. Брокерской деятельностью признается совершение гражданско-правовых сделок с ценными бумагами в качестве поверенного или комиссионера, действующего на основании договора поручения или комиссии, а также доверенности на совершение таких сделок, при отсутствии указаний на полномочия поверенного или комиссионера в договоре.

2. Профессиональный участник рынка ценных бумаг, осуществляющий брокерскую деятельность, именуется брокером. Брокером может быть только юридическое лицо, являющееся коммерческой организацией.

Дилерская деятельность

1. Дилерской деятельностью признается совершение сделок купли-продажи ценных бумаг от своего имени и за свой счет путем объявления цен покупки и/или продажи определенных ценных бумаг с обязательством покупки и/или продажи этих ценных бумаг по ценам, объявленным лицом, осуществляющим такую деятельность.

2. Профессиональный участник, совершающий сделки с ценными бумагами от своего имени и за свой счет с целью получения прибыли в результате последующей перепродажи ценных бумаг или совершения иных сделок с ними, именуется дилером. Дилером может быть только юридическое лицо, являющееся коммерческой организацией.

Деятельность по доверительному управлению ценными бумагами

Под деятельностью по доверительному управлению ценными бумагами признается осуществление юридическим лицом или индивидуальным предпринимателем от своего имени, за вознаграждение в течение определенного срока, доверительного управления, переданного ему во владение и принадлежащего другому лицу, в интересах этого лица или указанных этим лицом третьих лиц: ценными бумагами; денежными средствами, предназначенными для инвестирования в ценные бумаги; денежными средствами и ценными бумагами, получаемыми в процессе доверительного управления ценными бумагами.

Клиринговая деятельность - деятельность по определению взаимных обязательств (сбор, сверка, корректировка информации по сделкам с ценными бумагами и подготовка бухгалтерских документов по ним) и их зачету по поставкам ценных бумаг и расчетам по ним.

Депозитарная деятельность. 1. Депозитарной деятельностью признается оказание услуг по хранению ценных бумаг и/или учету и переходу прав на ценные бумаги.

2. Профессиональный участник рынка ценных бумаг, осуществляющий депозитарную деятельность, именуется депозитарием. Депозитарием может быть только юридическое лицо.

3. Лицо, пользующееся услугами депозитария по хранению ценных бумаг и/или учету прав на ценные бумаги, именуется депонентом.

Деятельность инвестиционных фондов. Инвестиционный фонд создается в целях привлечения денежных средств посредством выпуска и открытого размещения своих ценных бумаг и последующего диверсифицированного инвестирования привлеченных средств в ценные бумаги. Учреждение и деятельность инвестиционных фондов регулируются законодательством Кыргызской Республики.

Деятельность инвестиционного консультанта - оказание консультационных услуг инвесторам на рынке ценных бумаг. На практике эту деятельность, как правило, осуществляют брокерские компании.

Деятельность по ведению реестра владельцев ценных бумаг

1. Деятельностью по ведению реестра владельцев ценных бумаг признаются сбор, фиксация, обработка, хранение и предоставление данных, составляющих систему ведения реестра владельцев ценных бумаг.

2. Деятельностью по ведению реестра владельцев ценных бумаг имеют право заниматься только юридические лица.

3. Лица, осуществляющие деятельность по ведению реестра владельцев ценных бумаг, именуются держателями реестра (регистраторами).

Деятельность по организации торговли на рынке ценных бумаг

1. Деятельностью по организации торговли на рынке ценных бумаг признается предоставление услуг, непосредственно способствующих заключению гражданско-правовых сделок с ценными бумагами между участниками рынка ценных бумаг.

2. Профессиональный участник рынка ценных бумаг, осуществляющий деятельность по организации торговли на рынке ценных бумаг, называется организатором торговли на рынке ценных бумаг.

3. Организатор торговли на рынке ценных бумаг обязан раскрыть следующую информацию любому заинтересованному лицу: правила допуска профессионального участника рынка ценных бумаг к торгам; правила допуска к торгам ценных бумаг; правила заключения, оформления и регистрации сделок; порядок исполнения сделок; правила, ограничивающие манипулирование ценами; расписание предоставления услуг организатором торговли на рынке ценных бумаг; порядок внесения изменений и дополнений в вышеперечисленные позиции; список ценных бумаг, допущенных к торгам.

4. О каждой сделке, заключенной в соответствии с установленными организатором торговли правилами, любому заинтересованному лицу предоставляется следующая информация: дата и время заключения сделки; наименование ценных бумаг, являющихся предметом сделки; государственный регистрационный номер ценных бумаг; цена одной ценной бумаги; количество ценных бумаг.

5. Организатор торговли обязан обеспечить гласность и публичность проводимых торгов путем оповещения своих членов о месте и времени проведения торгов, о списке и котировке ценных бумаг, допущенных к обращению, о результатах торговых сессий.

Автор: Н. Элебаев

Ключи к некоторым заданиям

Отрасль связи – локомотив экономического роста

Задание 1.

Темпы роста в 2006 году - 27,7% относительно 2005 года:

$$Y = \frac{6 \text{ млрд.000} * 100\%}{4,7 \text{ млрд.}} = 127,7\% ,$$

$$127,7\% - 100 \% = 27,7\% .$$

Темпы роста в 2007 году - 25% относительно 2006 года:

$$Y = \frac{7,5 \text{ млрд.000} * 100\%}{6 \text{ млрд.}} = 125\% ,$$

$$125\% - 100 \% = 25\% .$$

Задание 2.

На основе международного опыта «Кыргызтелекому» необходимо ввести повременную оплату за разговоры с определенным оплаченным количеством минут, т.е, абонент платит абонплату, в которую включена стоимость определенного количества минут разговора (среднестатистическая продолжительность разговоров в месяц). Все, что абонент наговорит более 400 минут, оплачивается им по другому тарифу за каждую минуту разговора.

Это позволит социально уязвимым слоям населения получить необходимый минимум услуг и позволит получать доход от абонентов, использующих связь в больших объемах. Аналогично решены вопросы в других государствах СНГ

Задание 3.

В нормативной базе есть правила, регулирующие «присоединение сетей» - условий пропуска звонков из сети одного оператора в сеть другого. Соблюдение этих правил операторами обеспечивает полноценное пользование услугами. Несоблюдение же этих правил, наоборот, является препятствием для работы конкурирующей компании и нарушением отраслевого законодательства. Контроль за соблюдением законодательства в отрасли телекоммуникаций возложен на Национальное агентство связи. Когда этот контроль не строгий, конкурирующие компании проводят друг против друга антиконкурентные действия, а НАС не выполняет свои функции регуляторного органа по обеспечению добросовестной конкуренции.

Задание 4.

Министерство транспорта и коммуникаций, как администрация связи Кыргызской республики, должно ежегодно включать в бюджет страны затраты на выплату членских взносов и добиваться от Министерства финансов выплат в соответствии с утверждаемым бюджетом. Выход страны из международных организаций лишит страну международной защиты от радиопомех со стороны соседних государств и т.д.

Задание 5.

Ответ 1. Это связано с заградительными тарифами, выставляемыми для абонентов конкурирующей компании. Ответ 2. Из-за того, что для выхода страны в Интернет используются дорогие спутниковые и оптоволоконные каналы связи, принадлежащие другим государствам. Стоимость услуг для абонента тоже получается высокой. Также это связано с существованием налога на нерезидентов (см. Налоговый кодекс КР), когда местные операторы связи оплачивают дополнительный налог за услуги операторов связи других государств. Ответ 3. В

нормативной базе есть правила, регулирующие «присоединение сетей» - условий пропуска звонков из сети одного оператора в сеть другого оператора. Соблюдение этих правил операторами обеспечивает полноценное пользование услугами. Несоблюдение же, наоборот, является препятствием для работы конкурирующей компании и нарушением отраслевого законодательства. Контроль за соблюдением законодательства в отрасли телекоммуникаций возложен на Национальное агентство связи. Получается, что конкурирующие компании проводят друг против друга антиконкурентные действия, а НАС не выполняет свои функции регуляторного органа по обеспечению добросовестной конкуренции.

Управление муниципальной собственностью и роль средств массовой информации

Слушателям предлагается составить список вопросов. У преподавателя/тренера имеется заранее подготовленный список вопросов для двух интервьюируемых. Работу рекомендуется выполнять в группах, вопросы записывать на флип-чате. По окончании выполнения работы преподаватель/тренер сравнивает заготовленные вопросы с вопросами, составленными слушателями. Аудиторией выявляются и обсуждаются совпадения и расхождения.

Ниже приводится пример списка заготовленных вопросов и списка, составленного группой слушателей.

ВОПРОСЫ МЭРУ/ГЛАВЕ ГОРУПРАВЫ	ВОПРОСЫ ПРЕДСЕДАТЕЛЮ ГОРОДСКОГО КЕНЕША
Вопросы, подготовленные преподавателем \ тренером заранее	
Какова главная задача мэрии/горуправы в отношении МС?	Какова главная задача кенеша в отношении МС?
Сколько объектов находится в собственности города?	Когда была проведена (если проведена) классификация объектов МС?
Проведена ли классификация объектов МС?	Знало ли сообщество о классификации объектов и ее последствиях: о том, что некоторые объекты МС теперь могут быть проданы и сданы в аренду?
Сколько объектов признано избыточными?	Учитывалось ли мнение населения при классификации МС? Если да, то каким образом?
Как используются избыточные объекты?	Есть ли у кенеша специальная стратегия управления для каждой группы объектов, следовать которой должны мэрия/горуправа?
Кто несет расходы на содержание избыточных объектов?	Есть ли среди объектов, признанных избыточными, социально или культурно значимые – например, музыкальная школа, Дом культуры?
Получает ли город доход от избыточной МС?	Если такие объекты будут проданы или переданы в аренду, то как будут удовлетворяться соответствующие социальные и культурные потребности сообщества?
Каков этот доход в денежном выражении?	Какова роль кенеша в определении порядка, процедур предоставления избыточных объектов в аренду?
Каков потенциальный максимальный объем таких доходов?	Кто устанавливает ставки арендной платы?
Что мешает мэрии/горуправе увеличить поступление доходов?	Есть ли механизм защиты от коррупции (от телефонного права, родственных и деловых связей) при сдаче объектов МС в аренду или продаже?
Как можно снизить расходы на содержание обязательных объектов МС?	Есть ли в кенеше постоянная комиссия, которая занимается вопросами управления МС?
Куда направляются средства, полученные от управления МС?	Насколько квалифицированы принимаемые кенешем решения? Обладают ли депутаты специальными знаниями об управлении МС?

Есть ли динамика объема поступающих от МС средств? Если есть рост/снижение, то почему?	Как часто и каким образом депутаты кенеша получают информацию о МС?
Какова процедура сдачи объектов МС в аренду?	Каким образом кенеш контролирует оперативное управление МС?
Есть ли механизмы защиты от коррупции при предоставлении объектов МС в аренду или продаже?	Как часто Управление муниципальной собственности мэрии/горуправы отчитывается перед кенешем?
Кто определяет перечень объектов и сроки сдачи в аренду?	Сколько денег получает город от аренды и продажи объектов МС?
Как население может узнать о состоянии МС?	Кто принимает решение о том, куда будут израсходованы дополнительные средства от объектов избыточной собственности?
Как, через какие процедуры предоставляются в аренду незастроенные участки земли?	Кто предоставляет в аренду земельные участки?
Можно ли продать парк, дорогу, памятник, остановку, парковку, если у города нет средств для их содержания?	Можно ли продать парк, дорогу, памятник, остановку, парковку, если у города нет средств для их содержания?
Кто получает деньги за парковки и кто их расходует?	Кто получает деньги за парковки и кто их расходует?
Вопросы, сформулированные двумя группами слушателей	
Провели ли вы инвентаризацию МС?	
На каком основании мэр Оша передает стадион для проведения областных и международных событий, мероприятий?	Имеет ли право мэр Оша передавать стадион для проведения областных и международных событий, мероприятий?
Какие избыточные объекты есть в МС?	Что находится в собственности нашего города?
Какие доходы приносит МС в бюджет?	Как городской кенеш распорядился избыточными объектами?
Контролируются ли доходы и расходы от управления МС?	
В городском детском реабилитационном центре размещены иные (коммерческие и некоммерческие) организации. Соответствует ли это законодательству? Если да, то какому?	
Пробовали ли вы проводить опросы о доверии населения к органам МСУ в отношении распоряжения, эффективного управления МС?	Кто ДАЛ разрешение на строительство телеграфа в центре города, занявшего часть тротуара? Имел ли этот орган такое право?
На каком основании здание было передано гражданину Н?	
В городском парке построено кафе. Правомерно ли это?	
Назовите активы МСУ.	
Какие территории в КР подлежат застройке в черте города, при условии, что ранее эти территории были пахотными?	
Какие меры принимаются по возврату незаконно приватизированных объектов?	
Каким образом будет использоваться освободившийся в центре города детский сад?	Какой ежегодный доход приносит муниципальная недвижимость?
Проведен ли анализ рационального использования объектов МС?	
Как расходуются полученные доходы?	
Докажите выгодность продажи объекта гражданину Н?	В состав городского кенеша входят руководители городских структур, т.е. сотрудники мэрии. Нет ли в этом противоречия законодательству?

Какова доля доходов местного бюджета, получаемая за счет управления МС?	Каков порядок проведения аукционов по продаже или передаче в аренду объектов МС?
Кто кому подчиняется: айыл окмоту айыл кенешу или наоборот?	Каково минимальное количество участников аукционов?
Какие аукционы по продаже земли проведены, какие доходы получены?	Что планируется сделать для повышения доходности МС?
Отчетность?	Покажите, пожалуйста, постановления правительства о передаче объектов в МС и документы о государственной регистрации объектов и определении территории этих объектов.
Как рассчитывается ставка арендной платы за квадратный метр муниципальной площади?	
Какова процедура предоставления земельных участков под индивидуальное строительство?	

Информация об исполнителе проекта

Международный деловой совет (МДС) — бизнес-ассоциация, включающая широкие круги представителей отечественного и международного бизнеса, чьи инвестиции в экономику Кыргызстана составляют в общей сложности более миллиарда долларов США. Наряду с продвижением общих интересов инвесторов и предоставлением своим членам соответствующей информации и консультаций, миссией МДС является создание привлекательного инвестиционного климата в Кыргызстане путем продвижения необходимых законодательных актов и эффективных деловых методов, совместной работы с правительством Кыргызской Республики, а также различными местными и иностранными организациями.

МДС поддерживает десять принципов Глобального соглашения ООН, устанавливающих основные ценности в области защиты прав человека, трудовых стандартов, окружающей среды и антикоррупции, а также поддерживает своих членов в принятии и осуществлении этих принципов в пределах их сферы влияния. МДС сотрудничает с правительством, местными и международными организациями в борьбе против коррупции, в изменении законов и практики, препятствующих социально-экономической справедливости.

Приветствуя готовность Правительства Кыргызской Республики углубить деятельность ОБСЕ в стране, Постоянный совет ОБСЕ решил, что Центр ОБСЕ в Бишкеке будет выполнять следующие задачи:

- продвижения и внедрения принципов и приверженностей ОБСЕ, а также сотрудничества с Кыргызской Республикой в рамках структуры ОБСЕ, с особым акцентом на региональный контекст во всех подразделениях ОБСЕ, включая экономические, экологические, человеческие и политические аспекты безопасности и стабильности;
- упрощения контактов и содействия обмену информацией с Председателем Офиса, иными учреждениями ОБСЕ и странами-участницами ОБСЕ, а также сотрудничество с международными организациями и учреждениями;
- установления и поддержки контактов с местными властями, университетами, исследовательскими и неправительственными организациями;
- помощи в проведении региональных мероприятий ОБСЕ, региональных семинаров и визитов делегаций ОБСЕ в регион, а также иных мероприятий с участием ОБСЕ;
- выполнения иных задач, которые Председатель Офиса либо иное учреждение ОБСЕ считает необходимыми, по соглашению между Кыргызской Республикой и ОБСЕ.

ВОЕННО-ПОЛИТИЧЕСКАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ. Центр ОБСЕ направляет свои усилия на укрепление потенциала политических институтов. Центр также продолжает работу с существующими и новыми политическими партиями для улучшения и укрепления их связей с гражданами и гражданским обществом. Центр в Бишкеке продолжает следить за ситуацией в зонах с повышенным риском, возникновения конфликтов, другими вопросами, относящимися к этой области, а также установлением диалога между гражданским обществом, общественной и исполнительной властями; поддерживать региональные и местные инициативы, фокусирующиеся на конфликтах и/или возможности сотрудничества; следует также уделять внимание межэтническим отношениям и представительством интересов национальных меньшинств.

СОДЕЙСТВИЕ ОРГАНАМ ВНУТРЕННИХ ДЕЛ КЫРГЫЗСКОЙ РЕСПУБЛИКИ. В январе 2005 года Государственная комиссия по реформированию милиции при Президенте приняла концепцию, определяющую основные принципы стратегического реформирования правоохранительных органов Кыргызстана. Основным элементом комплексной реформы милиции является трансформация милиции в современный правоохранительный орган к 1 января 2011 года. Миссией новой милиции станет служение населению Кыргызстана и в интересах их нужд и прав.

ЭКОНОМИЧЕСКО-ЭКОЛОГИЧЕСКАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ. В эти социо-экономические приоритеты входят поддержка малого и среднего предпринимательства и создание лучшего инвестиционного климата, укрепление роли бизнес ассоциаций и увеличение экономических возможностей уязвимых групп населения. В рамках улучшения инвестиционного и бизнес климата борьба с коррупцией остается приоритетной задачей для Центра в Бишкеке. Экологические риски являются основной угрозой для благосостояния Кыргызстана и его населения. Природные бедствия, связанные с вырубкой лесов, деградацией почвы, последствиями урановых хвостохранилищ, индустриальным загрязнением, деградацией ирригационной и санитарной системы, остаются главным приоритетом для Министерства экологии и чрезвычайных ситуаций. Центр в Бишкеке продолжает деятельность для поддержания материально-технической базы министерства.

ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ В ОБЛАСТИ ПРАВ ЧЕЛОВЕКА. Центр в Бишкеке продолжает поддерживать Кыргызстан в приведении национального законодательства (Уголовного кодекса и Кодекса о выборах) в соответствие с конституционными положениями. Кроме этого, Центр продолжит оказывать помощь в продолжающуюся реформу пенитенциарной системы с целью гуманизации всей системы в соответствии с международными стандартами.

ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ ПО РАЗВИТИЮ СМИ И СВОБОДЫ ПРЕССЫ. Центр ОБСЕ в Бишкеке проводит постоянный мониторинг условий развития СМИ и наблюдение за осуществлением права на свободу СМИ. Программа Центра ОБСЕ в Бишкеке поддержки СМИ в данный момент сфокусирована на следующих направлениях: развитие СМИ в регионах страны, улучшение доступа к Интернету в регионах и юридическая и профессиональная помощь журналистам. Задачами Центра поддержки СМИ являются: продвижение свободы слова; защита прав и свобод журналистов; обучение и повышение квалификации журналистов и сотрудников СМИ; ресурсная поддержка, такая как подписка, литература, доступ к Интернету.

Бостонова П. З.

ОСВЕЩЕНИЕ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ТЕМ В СРЕДСТВАХ МАССОВОЙ ИНФОРМАЦИИ (экономическая журналистика)

Практикум к учебному пособию для вузов

Подписано в печать __ декабря 2008 г.

Гарнитура Times. Усл. п. л. 26. Тираж 500 экз.

Отпечатано в типографии _____.